



UNIVERSIDAD AUSTRAL

TU TALENTO ESTÁ AQUÍ

GRADUADOS MBA 2011

Departamento de Gestión de Carrera

Antonio Abdalla

Licenciado en Comercio Exterior y Administración de Empresas con experiencia destacada en Supply Chain. Comprobadas capacidades de adaptación, amplia visión y relaciones interpersonales.



Experiencia Laboral

2010/2011 ISCAS ARTIFICIAIS BORBOLETA LTDA (Empresa de artículos deportivos y outdoors)

GERENTE ADMINISTRATIVO, San Pablo, Brasil

- Integré los procesos de diversas áreas: comercial, compras, logística, finanzas, producción y marketing.
- Diseñé e implementé el proceso de exportación para países como Venezuela, México y Francia. Logrando así la expansión de la marca al exterior.
- Gestioné y lideré un equipo de 11 personas.

2008/2010 TENARIS CONFAB S.A. - GRUPO TECHINT

ANALISTA DE SUPPLY CHAIN, San Pablo, Brasil

- Fui responsable de la gestión de los pedidos y del acompañamiento de todos los procesos de producción y logística de tubulares para clientes petroleros.
- Desarrollé y participé en los procesos analíticos y operacionales necesarios para cumplir con las condiciones establecidas en los contratos.
- Coordiné todas las exportaciones intercompany de varillas para bombeo desde Brasil, controlando exitosamente cada etapa del proceso.
- Gestioné los contratos de largo plazo para suministro de tubulares a Petrobrás.

2006/2008 BV FINANCEIRA S.A.

ANALISTA DE COBRANZA, San Pablo, Brasil

- Fui responsable de la gestión de los informes y resultados de recuperación de crédito.
- Gestioné las carteras y contratos enviados para cobranza a empresas de outsourcing.
- Negocié metas de cobranza con las empresas de outsourcing y logré un incremento en los resultados a través de contactos permanentes con los gestores.

Datos Personales

26 años - Brasileiro
(+54 9 11) 33979815
(+55 12) 31111251
antonio.martins@alumni.iae.edu.ar
antoniomfabdalla@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

CBS - Copenhagen Business School
Copenhagen, Dinamarca
(Ene-Jun 2012)
International Exchange Program

Administración de Empresas con énfasis en Comercio Exterior, Universidade de Taubaté, Brasil

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Español: Bilingüe
Portugués: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Supply Chain Training Week, Tenaris University - Grupo Techint (2009)
- One-Year International Exchange Program, Wellington High School, Florida, EE.UU. (2001)

Juan Pablo Aguerreberry

Ingeniero y MBA con experiencia en ejecución de proyectos. Destacadas habilidades de liderazgo y de manejo de las relaciones interpersonales. Perfil dinámico, proactivo, flexible, con capacidad analítica y pensamiento estratégico.



Experiencia Laboral

2007/2010 LOUIS DREYFUS COMMODITIES INGENIERO SENIOR DE MEJORA CONTINUA Y PERFORMANCE MANAGEMENT, Buenos Aires, Argentina

- Lideré los grupos de mejora de la región.
- Trabajé en estrecha relación con los gerentes de las plantas de molienda de la región Latinoamérica, reportando al Director.
- Implementé la gestión por indicadores y la utilización de herramientas de mejora en todas las plantas del grupo en Latinoamérica.
- Controlé los planes de mejora de la región comprometidos en ahorros en costos de 9MU\$S.
- Colaboré con la dirección global en el desarrollo del esquema de gestión por indicadores y balance scorecard.
- Diseñé el esquema de gestión (KPI's, PDCA, Reporting) de la división de acopios de la compañía.
- Realicé análisis de nuevos proyectos enfocados en la mejora de la performance.
- Presenté resultados sobre desvíos en Comités Directivos y Gerenciales.

PROJECT MANAGER, Buenos Aires, Argentina

- Lideré un proyecto sobre el análisis del negocio de "Trading & Execution" de la compañía a nivel global.
- Centralicé el diseño conceptual del proyecto y pliego para consultores.
- Colaboré en la selección y evaluación de consultores para la sistematización del mismo.

2005/2007 PSA PEUGEOT CITROËN

PROJECT MANAGER, Buenos Aires, Argentina

- Planifiqué y ejecuté proyectos de automóviles, como ser, series especiales, modificaciones de producto, adaptaciones a normas y "restyling".
- Evalué técnica y económicamente proyectos de la plataforma 2, 307/C4
- Lideré equipos multidisciplinarios de trabajo en la ejecución de proyectos, buscando la participación y el cumplimiento en las tareas asignadas y asegurando la cohesión de sus miembros.
- Modifiqué e implementé el sistema de seguimiento de proyectos.

Datos Personales

30 años - Argentino
(+54 9 11) 36510314
(+54 11) 48227301
juan.aguerreberry@alumni.iae.edu.ar
jpguerreberry@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Ingeniería Mecánica, Instituto Tecnológico de Buenos Aires (ITBA), Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Francés: Intermedio
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Socio del Club Universitario de Buenos Aires (C.U.B.A)
- Capacitación en Francia sobre gestión de proyectos en PSA Peugeot Citroën

Mauro Omar Aguilar

Ingeniero Industrial, Posgrado en Reservorios y MBA. Experiencia en la industria del Oil & Gas. Comprobada capacidad de trabajo en equipo, perfil dinámico y proactivo. Muy buena capacidad analítica, de planificación y negociación.



Experiencia Laboral

2009/2010 WEATHERFORD INTERNATIONAL

INGENIERO EN TERMINACIÓN Y WORKOVER, Poza Rica, México

- Gestioné un porfolio de más de 100 pozos de la cuenca Chicontepec.
- Diseñé y recomendé más de 50 reparaciones y terminaciones de pozos.
- Coordiné las relaciones entre los departamentos de ingeniería en reservorios, terminación y perforación de pozos.
- Logré en conjunto con los equipos de producción el incremento del 30% de la producción diaria del yacimiento "Presidente Alemán".

2006/2009 HALLIBURTON LANDMARK

CONSULTOR EN PERFORACIÓN Y TERMINACIÓN DE POZOS (2008/2009)

Madrid, España

- Diseñé el plan de capacitación para todos los usuarios de España, Argentina, Perú, Brasil, Marruecos, USA y Libia.
- Recomendé y controlé diseños de pozos de perforación en la cuenca del Mar Mediterráneo y Golfo de México.
- Implementé e integré la visualización online de todos los datos de diseño y datos históricos de las operaciones de pozos en Venezuela, Brasil, Perú y USA.

CONSULTOR EN PERFORACIÓN Y TERMINACIÓN DE POZOS (2006/2008)

Buenos Aires, Argentina

- Consultor onsite en empresas en diferentes países de Latinoamérica como PEMEX, Petrobras, Pluspetrol, Tecpetrol, YPF y Pan American Energy.
- Lideré más de 5 proyectos de implementación de software de data management y diseño de pozos.
- Lideré, gestioné y desarrollé más de 60 capacitaciones a diferentes tipos de usuarios como ingenieros de diseño, Well sites, Company Men, entre otros.

2005/2006 TENARIS SIDERCA

ASISTENTE TÉCNICO DE VARILLAS DE BOMBEO, Neuquén, Argentina

- Recomendé y diseñé sargas de varillas de producción para varios pozos de la cuenca Neuquina.
- Gestioné pedidos de clientes y capacitaciones sobre el manejo de materiales de producción.

2004/2005 ILATINA BUSINESS SERVICES

CONSULTOR JUNIOR, Comodoro Rivadavia, Argentina

2001/2005 UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA PATAGONIA SAN JUAN BOSCO

AUXILIAR DOCENTE, Comodoro Rivadavia, Argentina

Datos Personales

30 años - Argentino
(+54 9 11) 65576977
(+54 11) 47770646
mauro.aguilar@alumni.iae.edu.ar
mauro.omar.aguilar@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Schulich School of Business,
York University
Toronto, Canadá
(Ene-Abr 2012)
International Exchange Program

Especialización en Ingeniería en reservorios, Universidad de Buenos Aires. Ingeniería Industrial, Universidad de la Patagonia San Juan Bosco, Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Interpretación de análisis de presiones, México, 2010
- Certificación Wellcap 2010
- Diseño de Pozos, Houston, USA, 2008
- Interpretación Petrofísica, Argentina, 2008
- Miembro del Nike Running Team Belgrano

Ricardo Amaral

Administrador de empresas con experiencia internacional en marketing y desarrollo de negocios. Sólida actuación en la región, con habilidad para el aprendizaje en nuevos mercados, orientación a resultados y relacionamiento interpersonal.



Experiencia Laboral

2005/2011 WESTERN UNION

REGIONAL MARKETING MANAGER (2008/2011), Ciudad de Panamá, Panamá

- Gestioné las iniciativas de marketing corporativas y de los agentes locales en 4 países (COL, ECU, PAN y VEN), que representaban 45% de los ingresos de Sudamérica.
- Obtuve crecimientos anuales arriba del 15% en volumen a nivel regional.
- Manejé un presupuesto de marketing de USD 3 millones al año.
- Desarrollé y lancé la campaña de pago de servicios en Panamá y Venezuela.
- Incrementé la participación de mercado de giros nacionales en Ecuador de 6% a 22%.
- Colaboré de forma activa en la adaptación del equipo gerencial en Panamá.

MARKETING ASSISTANT (2005/2008), San Pablo, Brasil y Buenos Aires, Argentina

- Coordiné el lanzamiento de la marca Western Union en Brasil, desarrollé e implementé la campaña y la identidad de punto de venta en más de 120 sucursales.
- Expandí los envíos de dinero de Brasil al exterior e incrementé de 5% a 18% su participación en el mix del negocio.
- Trabajé 6 meses en Buenos Aires, donde desarrollé exitosamente el mercado de envíos de dinero a China e implementé una promoción nacional.
- Estructuré acciones de marketing con las principales regiones (EEUU, Europa y Asia).

2003/2005 DANONE

MARKETING ASSISTANT, San Pablo, Brasil

- Participé en la creación e implementación del proyecto para el reposicionamiento de la marca Danonino, que incluyó estudios de mercado, reformulación de producto, packaging y campaña; incrementando en 4% la participación de mercado. El proyecto es la base para el posicionamiento actual de la marca.
- Coordiné el lanzamiento de diversos productos de la línea de yogures light e infantiles.

Datos Personales

29 años - Brasileiro
(+54 9 11) 41909912
(+55 11) 30623182
ricardo.amaral@alumni.iae.edu.ar
amaralsricardo@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

UCLA Anderson School of Management
Los Angeles, EE.UU.
(Ene - Mar 2012)
International Exchange Program

Administración de Empresas, FGV, Fundação Getúlio Vargas, Brasil

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Español: Bilingüe
Portugués: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Participación en misión de la ONU representando a la Fundación Western Union, Ecuador (2009)
- Pasantía en mercado de capitales, Focusinvest, Brasil (2002)
- 10 años de monitoría en campamentos de vacaciones

Paulina Andrade Gavilánez

Ingeniera Comercial con experiencia en el área de marketing. Excelentes relaciones interpersonales, facilidad para trabajar en equipo, alto grado de responsabilidad social y orientada al aprendizaje. Experiencia en liderazgo de proyectos.



Experiencia Laboral

2008/2010 MBC CONSULTORES DE MARKETING

JEFE DE TRADE MARKETING BLACKBERRY PORTA, Quito, Ecuador

- Lideré diferentes proyectos de lanzamientos de equipos a nivel nacional logrando el posicionamiento de la marca como líder en el mercado.
- Organicé planes de incentivos a los diferentes canales de distribución incrementando las ventas en un 10%.
- Manejé la relación entre marcas internacionales y empresas nacionales, considerando presupuestos y maneras de trabajar diferentes, que agilizaron la relación de la empresa con los clientes.
- Generación de actividades de marketing para brindar soporte en los puntos de ventas a nivel nacional.

2008 SEMINARIUM ECUADOR

COORDINADORA DE EVENTOS, Quito, Ecuador

- Coordiné el Cuarto Encuentro de Petroleros a nivel nacional, al cual asistieron aproximadamente 700 personas entre empresas del sector nacionales e internacionales.
- Organicé el Tercer Encuentro de Expresidentes de América Latina.
- Conformé el departamento de RRPP para Programas de Capacitación Internacional dictados por la empresa.

2006/2008 BRANDING ECUADOR

EJECUTIVA DE CUENTA , Quito, Ecuador

- Coordiné y planifiqué eventos a nivel nacional de Microsoft dirigidos a los diferentes segmentos de clientes de la marca.
- Gestioné actividades BTL para los diferentes clientes de los que estaba encargada: Hyundai, Mattel, Motorola y SAP.
- Estructuré planes de comunicación y eventos para Motorola Ecuador, SAP Ecuador.
- Estuve a cargo de coordinar la relación entre la empresa, los diferentes proveedores y los clientes internacionales siendo un canal de comunicación efectivo y organizado.

Datos Personales

27 años - Ecuatoriana
(+54 9 11) 54149370
(+54 2322) 544083
paulina.andrade@alumni.iae.edu.ar
pandradegavilanez@yahoo.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Ingeniería Comercial, especialización en Marketing, Pontificia Universidad Católica, Ecuador

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Labor social con comunidades indígenas de escasos recursos. (San José de Otavalo, Valle del Chota, Ecuador)

Carolina B. Antico

MBA con sólida experiencia en gestión de proyectos internacionales dentro de diferentes industrias. Capacidad para liderar equipos multidisciplinarios en entornos de alta presión. Experiencia y proyección en Marketing y Negocios.



Experiencia Laboral

2006/2011 INTERSERVICES MANAGEMENT CONSULTING CONSULTOR CRM

LIDER DE PROYECTO – COMPAÑIA DE SEGUROS (2009/2011) Santo Domingo, República Dominicana

- Optimicé y desarrollé procesos comerciales dentro de la compañía por medio de la implementación y posterior upgrade de una herramienta de IT. Estos procesos comprendieron las ventas por medio de intermediarios y agentes, así como la implementación de ventas minoristas a través de campañas.
- Reestructuré el proyecto, con antecedente de 6 meses sin avance, de forma tal de lograr el rediseño de la solución, la prueba e implementación en 7 meses de trabajo con un equipo de consultores de nueva incorporación y la construcción de un plan de ejecución en dos fases. Se encuentra productivo desde Febrero de 2010.
- Coordiné la integración entre los diferentes desarrollos involucrados en la implementación de la herramienta (IT Cliente, SAS, OnDemand), así como las diferentes tareas, tanto técnicas como funcionales del aplicativo bajo mi responsabilidad (3 a 7 consultores según plan de ejecución).

LIDER DE PROYECTO – SECRETARÍA DE ADMINISTRACIÓN TRIBUTARIA (2008/2009) México DF, México

- Diseñé la funcionalidad para el servicio de presentación de declaraciones y pagos online implementado para el país. Se encuentra productivo desde Febrero 2009.
- Relevé y analicé los requerimientos con el cliente. Coordiné el diseño de la solución entre los consultores onsite y los técnicos offshore.
- Coordiné la integración entre los diferentes aplicativos involucrados (Documentum, WBI, JackBe, IT Cliente)
- Administré, analicé y coordiné la solución de las incidencias reportadas por el cliente, para los diferentes aplicativos involucrados.
- Contribuí en la puesta en productivo de la aplicación en un período de 14 meses, luego de 2 años y medio de demoras bajo el concesionario previo.

CONSULTOR – SECRETARÍA DE ADMINISTRACIÓN IMPOSITIVA (2006/2008) México DF, México

- Analicé, diseñé y documenté los requerimientos del cliente. Coordiné el desarrollo de reportes a medida.

2004/2006 MATERIALES RABAN DE OAXACA, SA de CV GERENTE DE MARKETING (2004/2006) Oaxaca de Juárez, México

- Desarrollé el departamento, habiendo definido el plan de negocios y su estrategia de comunicación, manejando un presupuesto anual de US\$ 120 mil.
- Negocié apoyos financieros con proveedores, logrando un ahorro de US\$ 40 mil.
- Ejecuté actividades en punto de venta, diseñé una gacetilla mensual de promociones y coordiné las pautas publicitarias con medios y la agencia de publicidad. Logré un aumento del 15% en ventas.

LIDER DE PROYECTO IT (2005) Oaxaca de Juárez, México

- Evalué proveedores para la implementación de una solución tecnológica integral, optimizando los procesos y la pérdida de información en la compañía. Involucré VoIP, sistema ERP, Hardware y redes.
- Analicé y rediseñé los procesos de las diferentes áreas corporativas (logística, ventas, administración, compras y contaduría) para implementar la herramienta de IT de manera integral. Coordiné los departamentos involucrados para llevar adelante la implementación.
- Administré un presupuesto de US\$ 750 mil.

Datos Personales

32 años - Argentina
(+54 9 11) 64710108
(+54 11) 60913146
carolina.antico@alumni.iae.edu.ar
carolina.antico@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

IESE Business School, Universidad de Navarra Barcelona, España (Ene - Mar 2012)
International Exchange Program

Marketing, Universidad de Ciencias Empresariales y Sociales, Argentina

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Español: Lengua materna

Marcela Arango Castro

Ingeniera Industrial con experiencia en las áreas de compras, procesos y proyectos. Persona con mentalidad estratégica y con muy buenas relaciones interpersonales, basadas en su ética y responsabilidad.



Experiencia Laboral

2008/2011 CASALUKER

JEFE DE COMPRAS ADMINISTRATIVAS (2009/2011) Bogotá, Colombia

- Ahorré más del 50% de las metas establecidas por la dirección de compras.
- Reestructuré el área de compras, conformando un equipo de trabajo (2 personas a cargo) con alto nivel de satisfacción del cliente del 90%.
- Lideré el proceso de automatización de los requerimientos de dotación para evitar errores en la información recibida, por medio de la integración de SAP, SQL y el software de compras de la compañía.
- Realicé un formato electrónico para solicitar la papelería, el aseo y los insumos de cafetería en la empresa.

PROFESIONAL PROCESOS Y PROYECTOS (2008/2009) Manizales, Colombia

- Participé en la implementación de un centro de servicios compartidos.
- Logré agilidad en el trabajo, reducción de re-procesos y propuestas de nuevas tecnologías por medio del análisis de los procesos del área de servicios.

PRACTICANTE PROCESOS Y PROYECTOS (2008/2008) Manizales, Colombia

- Documenté todos los procesos del área administrativa de Colombia, Panamá y Venezuela.

2007 CAMP CAMPBELL GARD – Intercambio Cultural Ohio, Estados Unidos

Datos Personales

26 años - Colombiana
(+54 9 11) 30149324
(+57 68) 865525
marcela.arango@alumni.iae.edu.ar
marsalita1@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

ESSEC Business School, Francia (Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Ingeniería Industrial, Universidad Nacional de Colombia

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Francés: Básico
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Cinco reconocimientos en el área de compras y dos en el área de procesos y proyectos, por el buen desempeño y cumplimiento de indicadores
- Selección Caldas de Basketball.

Alexander Arzeno

Licenciado en Relaciones Internacionales con experiencia comercial en ventas, finanzas y relaciones con clientes. Comprobada capacidad para desarrollar negocios y trabajo en equipo.



Experiencia Laboral

2009/2010 PCP SOCIEDAD ANONIMA DE INVERSIONES CONSULTOR DE PRIVATE EQUITY, Buenos Aires, Argentina

- Asistí en el desarrollo y estrategia de marketing de un producto comercial cuyo capital inicial provino de la inversora.
- Me enfoqué en el relacionamiento con el mercado de habla inglesa traduciendo y editando el material de distribución en todas las etapas de desarrollo del producto.
- Trabajé en estrecha colaboración con la dirección coordinando la ejecución de material al público.

2008/2009 HIMELSEIN MANDEL FUND MANAGEMENT ASOCIADO, ADMINISTRACION DE REACIONAMIENTO, ASSET BACKED LENDING, Nueva York, EE.UU.

- Construí y desarrollé nuevas relaciones para el HM Ruby Fund, un activo destinado a la financiación de seguros y pólizas de vida Premium.
- Fui el vínculo entre el cliente y los planificadores patrimoniales, abogados y consejeros financieros.
- Analicé y presenté numerosas propuestas financieras de inversión a medida de cada asegurado.
- Analicé la viabilidad de las pólizas de préstamos trabajando en conjunto con compradores y vendedores.
- Facilité las transacciones en el desarrollo y venta de pólizas aseguradoras de vida en el mercado financiero secundario, gestionando una cartera de más de U\$300MM.
- Creé e implementé material de marketing para individuos de alto patrimonio y compañías familiares.

2006/2007 BOOKE & COMPANY EJECUTIVO DE CUENTA, RELACIÓN CON INVERSORES, Nueva York, EE.UU.

- Manejé las cuentas de compañías emergentes en numerosas industrias.
- Asistí a dirección en la elaboración de perfiles corporativos, proyecciones y estrategias de marketing adaptables a la comunidad inversora.
- Participé en numerosos foros de negocios, conferencias y publicaciones financieras, obteniendo una exposición y visibilidad frente a potenciales clientes.
- Escribí y edité comunicados de prensa referentes a Fusiones & Adquisiciones (M&A), desarrollos de producto y reportes financieros trimestrales y anuales.

2006 TAX ASSESSOR'S DEPARTMENT CONNECTICUT SERVICIO AL CLIENTE, ASISTENTE DE TASACIÓN, Connecticut, EE.UU.

- Realicé asesoría a los residentes, desarrolladores y contratistas, tanto telefónica como personalmente.
- Trabajé en estrecha cercanía con el ayuntamiento municipal de jurisprudencia en temas relacionados con valuación de propiedades, división de bienes y embargos.

Datos Personales

28 años - Estadounidense/
Argentino
(+1 203) 5503972
(+54 11) 1541932973
alexander.arzeno@alumni.iae.edu.ar
arzeno.alex@gmail.com

Formación

MBA Full Time
IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Relaciones Internacionales,
Bucknell University, EE.UU.

IDIOMAS

Español: Bilingüe
Inglés: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Voluntario en la Sociedad Nacional de Síndrome de Down, Nueva York (2005)

Alejandro Matías Bamberg

MBA en Dirección de Empresas, con experiencia en Management Consulting. Visión estratégica del negocio, con pensamiento crítico y orientación a resultados. Capacidad de trabajo en equipo y espíritu de superación.



Experiencia Laboral

2008/2010 ACCENTURE

CONSULTOR EN EL ÁREA DE MANAGEMENT CONSULTING ESPECIALIZADO EN LA INDUSTRIA DE SERVICIOS FINANCIEROS. Argentina y Uruguay.

- Coordiné, armé y ejecuté un plan de entrenamiento y capacitación a funcionarios de un banco internacional en la implementación de un sistema core
- Colaboré en la evaluación y análisis del modelo de negocios de rentas masivas en un banco privado nacional, en la identificación de oportunidades de mejora con impacto directo en ingresos y eficiencia operativa, y en la categorización en un mapa según dificultad y plazo.
- Implementación sistema core en banco internacional. Proveí soporte al banco en la definición de la estructura y gestión de la Mesa de Ayuda y en la coordinación y preparación de los entrenamientos y capacitaciones.
- Colaboré en el Diagnóstico del Modelo de Actuación Comercial de un banco privado nacional con foco en banca personas y empresas, en la identificación de principales oportunidades de mejora y en el desarrollo de iniciativas con impacto en resultados y negocios.

2007 ACG - Aseguradora de Créditos y Garantías

TRAINEE EN EL ÁREA DE ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS ANÁLISIS DE RIESGO, Buenos Aires, Argentina

- Evaluación de la solvencia patrimonial y confiabilidad de clientes de la compañía.

Datos Personales

26 años - Argentino
(+54 9 11) 60411406
(+54 11) 47236545
alejandro.bamberg@alumni.iae.edu.ar
bambergalejandro@yahoo.com.ar

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

LBS, London Business School
Londres, Inglaterra.
(Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Licenciatura en Economía,
Universidad Católica
Argentina

IDIOMAS

Alemán: Bilingüe
Inglés: Avanzado
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- GMAT Score 700 (90th percentile)
- Manejo de E-Views

Nicolás Guillermo Battaglia

Profesional orientado al Marketing con destacada experiencia en coordinación de la cadena de abastecimiento. Excelente talento para liderar y trabajar en equipo. Alta capacidad analítica con una visión integral del negocio.



Experiencia Laboral

2006/2011 ACEITERA GENERAL DEHEZA (AGD)

COORDINADOR COMERCIAL, Buenos Aires, Argentina

- Interactué como vínculo de decisión y comunicación entre los sectores del área comercial (Ventas Mercado Interno, Ventas Mercado Externo, Marketing y Documentos) y los distintos sectores de 4 plantas productivas (Producción, Logística, Desarrollo, Calidad y Compras) en lo referente a la elaboración, ajuste y control del plan de necesidades de productos de marca.
- Inicié distintos proyectos de mejoras logísticas que lograron ahorros de hasta un 20% en costos de distribución y almacenaje para la compañía y el cliente.
- Mejoré el proceso de planificación del mix de ventas lo que permitió un aumento del 10% en las ventas y en la capacidad real de la planta de Salsas y Aderezos.
- Desarrollé una política de compra de insumos que permitió armonizar las necesidades de flexibilización de ventas con las de planificación de compras.
- Desarrollé un nuevo proceso de planificación de pedidos para el principal cliente chileno que optimizó la planificación de producción y agilizó la devolución de las fechas de entrega de sus pedidos en 20 días.
- Participé en el proceso de mejora de planificación de la cadena de abastecimiento logrando comunicar de forma efectiva los cambios involucrados al área comercial.
- Colaboré en el desarrollo de nuevos productos y extensiones de marcas para el mercado interno y distintos mercados de exportación.

2005/2006 RALUX S.A.C.I

EMPLEADO ADMINISTRATIVO, Buenos Aires, Argentina

- Gestioné pagos de importación y cobranza de exportación.
- Mejoré el sistema de búsqueda de documentación en el archivo de la compañía.
- Colaboré en la elaboración de balances y presupuestos.
- Asistí en la preparación de documentación para inspecciones AFIP.

Datos Personales

25 años - Argentino
(+54 9 11) 64558765
(+54 9 11) 45724483
Nicolas.Battaglia@alumni.iae.edu.ar
Ngbattaglia@yahoo.com.ar

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

UCLA Anderson School of Management,
Los Ángeles, EE.UU.
(Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Administración de Empresas,
Universidad de Buenos Aires,
Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Español: Lengua Materna

Catalina Bauzá

Contadora con experiencia en auditoría y asesoramiento gerencial y financiero para el sector público y privado tanto a nivel nacional como regional. Alta capacidad analítica con habilidades para trabajar en equipo.



Experiencia Laboral

2005/2010 KPMG URUGUAY

CONSULTORA SENIOR EN DEPARTAMENTO DE ADVISORY SERVICES, (2007/2010), Montevideo, Uruguay

- Participé como asesor del proceso de venta de empresas mediante la preparación del Memorándum de información.
- Realicé informes de Due Diligence de empresas en variados sectores.
- Participé en proyectos de valuación de empresas y carteras de crédito.
- Participé en proyectos referentes a revisión, diagnóstico, recomendaciones y rediseño de procesos y de estructura organizacional.
- Colaboré en el diagnóstico y evaluación del sistema de control interno del Banco Central de Paraguay.
- Elaboré y presenté propuestas de servicios profesionales a potenciales clientes.

ASISTENTE DE AUDITORÍA EXTERNA (2005/2007), Montevideo, Uruguay

- Realicé diversas tareas en el trabajo de campo de auditoría y revisión limitada de estados contables de empresas industriales y comerciales de primera línea radicadas en Uruguay.
- Lideré equipos de auditoría mediante la planificación del trabajo de campo y coordinación de tareas.
- Participé en la preparación de informes de Auditoría Externa.

Datos Personales

27 años - Uruguay
(+598 99) 664346
(+598) 27097184
catalina.bauza@alumni.iae.edu.ar
catabauza@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

London Business School
Londres, Reino Unido
(Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Contadora Pública,
Universidad de la República,
Uruguay

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Docente de la cátedra de "Control de Gestión" para las carreras de Contador Público y Licenciado en Gerencia y Administración de Empresas de la Universidad ORT Uruguay (2010)

Mayarí Bercoff

Profesional con visión estratégica, excelente manejo interpersonal y clara orientación a resultados. Personalidad proactiva y emprendedora, que disfruta de trabajar en equipos multidisciplinarios. Capacidad de análisis y planificación.



Experiencia Laboral

2008/2011 COMITÉ INDEPENDIENTE DE ÉTICA DR. LUIS MARIA ZIEHER, FUNDACIÓN DE ESTUDIOS FARMACOLÓGICOS Y MÉDICOS (FEFYM)

Líder en la evaluación de protocolos de ensayos clínicos farmacológicos y en la capacitación en relación a los mismos - www.fefym.org.ar

AUDITORA, Rosario, Santa Fe, Córdoba, Buenos Aires; Argentina

- Realicé más de 100 auditorías como auditora principal a nivel nacional e internacional.
- Gestioné procesos completos de auditoría según las Buenas Prácticas Médicas (ICH-GCP) y regulaciones nacionales e internacionales (ANMAT y FDA). Comunicación con los Investigadores/Centros y Patrocinantes, preparación del material necesario, visita al centro, evaluación de la documentación, formulación de hallazgos y redacción de reportes.
- Asesoré y capacité a los equipos de investigación.
- Colaboré en la elaboración de los manuales de procedimientos del área y los documentos utilizados en los procesos de auditoría.

2008/2011 LOBOV CIENTÍFICA

Empresa comercial líder a nivel nacional de 45 empleados y facturación local 2010 de \$27 millones con presencia en Brasil - www.lobov.com.ar

ASESORA TÉCNICA COMERCIAL, Provincia de Santa Fe, Argentina

- Desarrollé la zona comercial de la provincia de Santa Fe como representante exclusiva de la empresa.
- Aumenté las ventas regionales en un 19%, ampliando el listado de clientes desde 50 a más de 500.
- Desempeñé tareas de asesoramiento logrando fuertes vínculos con los clientes.
- Manejé la cartera de clientes de la región realizando presupuestos y gestionando ventas.

2004/2007 MEDICINA REPRODUCTIVA

Laboratorio de andrología de la Clínica Médica CEFEP Rosario (actualmente Consultorios de Endocrinología y Reproducción Dr. Carlos Carizza - www.carloscarizza.com)

RESPONSABLE DE MEDICINA REPRODUCTIVA, Rosario, Argentina

- Coordiné el laboratorio de manera integral desde el análisis diario de muestras, confección de reportes, relación con otras áreas y organización interna hasta el entrenamiento de nuevo staff.

2002/2006 CENTRO PARA LA FERTILIDAD DE LA PAREJA (CEFEP)

Clínica Médica de Fecundación in vitro de Rosario (actualmente Instituto de Fertilidad Asistida Dr. Julio Colabianchi - www.institutocolabianchi.com)

ASISTENTE DEL LABORATORIO DE EMBRIONES, Rosario, Argentina

- Asistí en los procedimientos de fecundación in vitro, manejo global del área, limpieza del laboratorio, control ambiental del mismo y pedido de reactivos.
- Participé en la elaboración de normas y estandarización de procedimientos.
- Concurrí semanalmente a reuniones con las distintas áreas de la clínica tanto para evaluar la tarea diaria como para discutir trabajos científicos.

Datos Personales

30 años - Argentina
(+54 9 341) 156212652
(+54 9 11) 1554706716
mayari.bercoff@alumni.iae.edu.ar
mayaribercoff@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Especialista en Gestión de Emprendimientos Biotecnológicos, Licenciada en Biotecnología (Promedio: 9,09), Universidad Nacional de Rosario, Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Experiencia laboral internacional, Melbourne, Australia (2010)
- Cofundadora "Imagene, soluciones biotecnológicas"
- Interés por viajar y conocer otras culturas. Miembro de SERVAS Argentina

Mario Alejandro Betancur C.

Ingeniero agrónomo con perfil empresarial. Emprendedor, proactivo con alto sentido de compromiso. Habitado al trabajo en equipo con altas capacidades de adaptación a diferentes ambientes.



Experiencia Laboral

2010 CORPORACION CAMABA BELLO HORIZONTE

ENCARGADO DE OPERACIONES, San José, Costa Rica

- Desarrollé tareas de seguimiento operativo de varias unidades de negocios de la compañía situadas en Costa Rica.
- Logré detectar fallas en la operación y la implementación de reportes para mejorar el desempeño de cada una de ellas.

2009 QUALITY INSPECTION SERVICES

(Representante de Trust Control Internacional)

ENCARGADO DE OPERACIONES Y CERTIFICACIONES, San José, Costa Rica

- Desarrollé tareas de control de operaciones y certificaciones de calidad de fruta de exportación según las especificaciones requeridas por el cliente.
- Implementé nuevas metodologías para el control de calidad según los diferentes estándares requeridos para diferentes mercados.
- Participé en el proyecto de realización de inspecciones en centros de acopio pre-embarque en puerto.

2007 ALLEGRO COFFEE COMPANY

(Subsidiaria de Whole Foods Market)

PASANTE, Thornton, Colorado, EE.UU.

- Participé en una nueva implementación del proceso de tueste de café gourmet, para mejorar estándares de calidad y certificaciones requeridas.
- Realicé control de calidad de café mediante catación y desarrollo de nuevas mezclas/blends para diferentes mercados.
- Hice parte de la implementación de un proyecto entre Allegro y la Universidad EARTH, alineado con sus valores de reponsabilidad social y ambiental.

Datos Personales

25 años - Colombiano
(+54 9 11) 21666672
(+54 11) 48159298
mario.betancur@alumni.iae.edu.ar
marioa.betancur@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

McCombs School Of Business.
University of Texas, Austin,
Texas. EE.UU.
Ene-May 2012)
International Exchange
Program

Ingeniería Agrónoma,
Universidad EARTH, Costa
Rica

IDIOMAS

Inglés: Nivel avanzado
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Young Executive Program, INCAE Business School, Costa Rica (2010)

Paulina A. Bonilla R.

Licenciada en Lingüística Aplicada con mención en traducción. Experiencia laboral en el área de ventas, asesoría y gestión. Actividades freelance en traducciones escritas para varias empresas. Marcada orientación al cliente.



Experiencia Laboral

2009/2010 MARTEL CIA LTDA

ASESORA COMERCIAL, Quito, Ecuador

- Participé en el manejo y gestión de ventas para la marca PANDUIT que corresponde a más del 50% de ingresos de la compañía, logrando superar la meta acordada de facturación mensual.
- Coordiné la logística de despachos de mercadería a Quito y el resto del país, manejando al rededor de 80 envíos semanales y controlando el estricto cumplimiento puntual de cada pedido.
- Realicé asesoría comercial a diferentes clientes logrando negociar ventas con el mayor margen de ganancias frente al PVP.

ASISTENTE (2007/2009), Quito, Ecuador

- Coordiné la agenda y logística de actividades propias de la gerencia
- Realicé traducciones de diverso material con información comercial de la compañía

Otros

- Traducciones freelance de contratos, páginas web y libros (2007 - 2010)

Datos Personales

27 Años - Ecuatoriana
(+54 9 11) 36074471
(+593 2) 2898814
paulina.bonilla@iae.alumni.edu.ar
paubr4@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Licenciatura en Lingüística Aplicada con mención en traducción, Pontificia Universidad Católica, Ecuador

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Intercambio académico, New Jersey, EE.UU. (2001 - 2002)

Alejandro Briceño Orta

Ingeniero en sistemas con perfil emprendedor. Destreza para el desarrollo de proyectos en mercados complejos. Experiencia en dirección de PYMES de distintos sectores. Comprobada habilidad para reclutar y liderar equipos.



Experiencia Laboral

2007/2010 D3 CONSTRUCCION C.A.

SOCIO - DIRECTOR GERENTE, Nueva Esparta, Venezuela

- Planifiqué y dirigí 3 proyectos de construcción de viviendas que representaron una inversión de US\$ 800.000.
- Recluté a más de 50 trabajadores y 12 profesionales para el desarrollo de las obras durante los 3 años de actividad.
- Reduje los tiempos de obra mejorando la gestión de inventarios y la optimización de procesos de construcción.
- Invertí parte de utilidad del 2009 en inmuebles que generaron un ROI del 30%
- Gané la licitación para la modernización de la fachada del Edificio Madre María de San José que represento el 25% de la utilidad del 2010.
- Negocié y desarrollé relaciones con los proveedores para garantizar el suministro de materia prima clave durante períodos de escasez nacional.

2006/2007 CONSTRUCTORA AC C.A.

SUPERVISOR DE OBRAS INTERNO, Nueva Esparta, Venezuela

- Supervisé la calidad de la edificación del Centro de alta Tecnología de la clínica El Espinal.
- Coordiné avances de la obra con los supervisores delegados por el Gobierno de Venezuela.
- Dirigí un grupo de 30 obreros y 6 operadores de maquinaria pesada en la consolidación del barrio "El Progreso"
- Reorganicé los procesos de sembrado de tuberías incrementando la productividad del equipo en un 40%

Datos Personales

27 años - Venezolano
(+54 9 11) 32996746
(+54 2322) 384313
alejandro.briceno@alumni.iae.edu.ar
b.alejandro@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Schulich School of Business, York University Toronto, Canadá (Ene - Abr 2012)
International Exchange Program

Ingeniero en Sistemas, Universidad de Margarita, Venezuela

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Asesor de inversión para el "start up" de la revista "Construestilo" (2010)
- D3 Construcción C.A. Socio Fundador (2007)
- D3 Sistemas C.A. Socio Fundador (2005)

Patricia Cadilla

Licenciada en Administración de Empresas con experiencia en wealth management y administración de fondos de inversión. Perfil dinámico, proactivo y flexible con visión global. Capacidad de organización, planificación y trabajo en equipo.



Experiencia Laboral

2007/2011 THOMAS H. LEE CAPITAL (Oficina de Familia/Fondo de inversiones-US\$1.2K M)

GERENTE ADMINISTRATIVA, Nueva York, EE.UU.

- Trabajé en conjunto con el director de finanzas en la ejecución de los estados de cuenta mensuales a los inversores del Blue Star Fund of Funds usando el software Investier. Responsable de mantener la información sobre los inversores en la base de datos.
- Compilé, organicé y preparé documentación fiscal de 15 entidades para la preparación de las declaraciones tributarias para la empresa de contabilidad.
- Realicé el enlace de relaciones de inversionistas para el Blue Star Fund of Funds respecto a la información sobre las declaraciones, saldos y documentación fiscal.
- Apoyé al personal de Thomas H. Lee Capital's, Blue Star's y Thomas H. Lee (50 empleados) con cuestiones y preguntas sobre salud, jubilación y beneficios.
- Gestioné y aprobé todos los gastos (US\$ 15M/año) relacionados con las compañías de Thomas H. Lee (Capital, Capital Management, Personal, Company, Household, Blue Star I, LEO, Helo Leasing).
- Responsable por la reconciliación diaria y mensual de varias cuentas bancarias con un saldo promedio de US\$ 10M/diario.
- Supervisé y desembolsé pagos de contribución caritativa a más de 100 organizaciones por más de US\$10M/año.
- Administré la nómina del CEO para 30 empleados en 4 propiedades personales. Colaboré en la gestión financiera del avión de Thomas H. Lee y el departamento de vuelo.

2005/2007 1199SEIU TRAINING AND EMPLOYMENT FUNDS (ONG)

ASISTENTE DE PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA Y DESARROLLO, Nueva York, EE.UU.

- Elaboré estrategias para difundir información de la organización respecto a los programas educativos para los asistentes de enfermería certificados, auxiliares de enfermería y enfermeras tituladas.
- Fundé y lideré un comité de profesionales del sector salud para crear un modelo de contratación para jóvenes pertenecientes a minorías para el sector enfermería.
- Investigué fundaciones para identificar posible fuentes de financiación para programas de capacitación. Redacté y edité propuestas de financiación de más de US\$.5M.
- Coordiné una subvención de US\$.35M para formar mujeres de bajos ingresos como asistentes de enfermería certificadas, auxiliares de enfermería y enfermeras tituladas.
- Actué como principal enlace entre el fondo y fundaciones locales (Ciudad de Nueva York) y nacionales con énfasis en salud y educación.
- Mantuve la base de datos para fuentes de financiación (fundaciones) como contacto principal, intereses de financiación, fechas de contacto y subvenciones concedidas.
- Programé, coordiné y facilité todas las reuniones del Departamento de Planificación Estratégica y Desarrollo.
- Supervisé la pasantía de verano en el Departamento de Planificación Estratégica y Desarrollo.

Datos Personales

31 años - Puertorriqueña/
Estadounidense
(+54 9 11) 54133950
(+54 11) 48078962
patricia.cadilla@alumni.iae.edu.ar
pcadilla@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Bachelor of Arts -
Administración de Empresas
con especialización
en negocios globales,
Universidad de Florida,
EE.UU.

IDIOMAS

Italiano: Básico
Español: Lengua materna
Inglés: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Mentoría para niños, Organización "Big Brothers, Big Sisters", Nueva York (2009-2010)

Patricia Cadilla

Licenciada en Administración de Empresas con experiencia en wealth management y administración de fondos de inversión. Perfil dinámico, proactivo y flexible con visión global. Capacidad de organización, planificación y trabajo en equipo.



Experiencia Laboral

2003/2005 PLANET HOLLYWOOD INTERNATIONAL (RESTAURANTE)

SUPERVISORA, Nueva York, EE.UU.

- Desarrollé y enseñé la clase de "Servicio y Venta" a los nuevos y actuales empleados con el objetivo de incrementar sus ingresos 10% en promedio.
- Responsable para la reestructuración y aplicación del programa de capacitación de camareros en Cancún, México. Planificación y desarrollo de la aplicación clave debido a las diferencias culturales. Fui una de los cuatro empleados seleccionados en toda la compañía para realizar dicha reestructuración.
- Estuve a cargo de la capacitación de nuevos empleados sobre las normas, orientación de servicio y objetivos de ingresos.
- Administré más de 50 camareros por turno. Me aseguré de que el restaurante estuviera correctamente configurado y abastecido para los turnos de día y noche. Fui responsable por el cierre del restaurante.

Datos Personales

31 años - Puertorriqueña/
Estadounidense
(+54 9 11) 54133950
(+54 11) 48078962
patricia.cadilla@alumni.iae.edu.ar
pcadilla@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Bachelor of Arts -
Administración de Empresas
con especialización
en negocios globales,
Universidad de Florida,
EE.UU.

IDIOMAS

Italiano: Básico
Español: Lengua materna
Inglés: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Mentoría para niños, Organización "Big Brothers, Big Sisters", Nueva York (2009-2010)

Teresa Campos

Economista con experiencia en evaluación de empresas y área comercial en Banca Corporativa. Pensamiento estratégico, crítico y capacidad de organización y planificación. Habilidades de liderazgo y capacidad de aprendizaje y adaptación.



Experiencia Laboral

2001/2008 BANCO BPI, SA

4º mayor grupo financiero portugués, centrado en la actividad bancaria para clientes empresariales, institucionales y particulares.

GERENTE DE CUENTA DE CORPORATE BANKING (2005/2008), Porto, Portugal

- Gestioné la actividad diaria de una cartera de crédito de USD\$100MM.
- Contribuí al incremento de la cuota de mercado del Banco en los clientes "target" e identifiqué nuevas oportunidades de negocio.
- Desarrollé y llevé a cabo la implementación de varios planes de reestructuración de deuda bancaria, que incluyeron la elaboración de propuestas de crédito y contratación de operaciones así como el control de los movimientos diarios en los clientes de alto riesgo.
- Organicé con responsables de otros Bancos, la aprobación, negociación e implementación de operaciones de crédito en consorcios bancarios.
- Manejé y coordiné varios proyectos de customización de productos bancarios para cada cliente en conjunto con otras áreas del Banco: Dirección Financiera, Dirección de Tarjetas, Dirección de Marketing y Dirección Jurídica.

ANALISTA DE RIESGO DE CRÉDITO DE PROYECTOS DE INVERSIÓN DE PYMES (2002/2005), Porto, Portugal

- Realicé análisis de riesgo y rentabilidad de proyectos de inversión de PYMES en distintas industrias.
- Elaboré informes con el análisis de la actividad de los clientes e identificación de los principales factores de riesgo (análisis FODA), así como análisis sectoriales.
- Formulé informes críticos sobre propuestas de concesión de crédito.

ASISTENTE DE GERENTE DE CUENTA DE CORPORATE BANKING (2001/2002), Porto, Portugal

- Colaboré en el seguimiento de la actividad diaria de una cartera de clientes de gran dimensión. Me ocupé de la autorización de compensación de cheques, pago de sueldos, control, mantenimiento y autorización de los límites de crédito, y de la implementación de operaciones de comercio internacional.
- Participé en la elaboración de propuestas de crédito.

Datos Personales

33 años - Portuguesa
(+54 9 11) 32313211
Teresa.Aleixo@alumni.iae.edu.ar
teresaaleixocampos@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

IESE Business School, Universidad de Navarra Barcelona, España (Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Licenciatura en Economía, Universidade do Porto, Portugal

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Español: Bilingüe
Portugués: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Formación en Programación Neurolingüística - certificado de Practitioner, Instituto Argentino de Formación e Investigación (2010)
- Programa Ejecutivo de Negociación, Universidad de Palermo (2009)

Matías José Carrera

Ingeniero Industrial con experiencia en implementación de Lean Manufacturing y con ganas de redireccionar su carrera profesional hacia el área comercial. Gran espíritu emprendedor con dos planes de negocio en el haber.



Experiencia Laboral

2008/2010 FV SA

ANALISTA JUNIOR, Buenos Aires, Argentina

- Lideré la implementación del Sistema de Gestión de Procesos "Lean Manufacturing" en distintos sectores de planta logrando reducir hasta en un 50% el "Lead Time" de las piezas
- Desarrollé el plan de implementación de "Lean Manufacturing" en el sector de Galvanoplastia.
- Capacité a más de 150 empleados acerca del Sistema de Gestión de Procesos "Lean Manufacturing" y la Metodología 5's.
- Rediseñé el proceso gestión y logística de "blisters" dentro de la empresa reduciendo el faltante de los mismos y evitando de esta forma problemas de calidad en las piezas.
- Reorganicé el proceso de recepción de material de talleres externos y reduje a menos de la mitad el tiempo de proceso del mismo.

Datos Personales

25 años - Argentino
(+54 9 11) 6263-3519
(+54 11) 4551-9570
Matias.Carrera@alumni.iae.edu.ar
carrera.matias@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

IESE Business School,
Universidad de Navarra
Barcelona, España
(Ene-Mar 2012)
International Exchange
Program

Ingeniería industrial,
Universidad Austral,
Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Finalista de la competencia NAVES del IAE Business School (2010)
- Desde octubre de 2010 colaboro con el relanzamiento/dirección de la empresa Lauquen (agua mineral premium) de la cual soy accionista.

Ana María Castro Figueroa

Ingeniera Industrial con experiencia en planeación y coordinación de proyectos en áreas de producción, posventa y servicio al cliente. Comprobada capacidad y liderazgo en la elaboración de proyectos con limitaciones de tiempo y presupuesto.



Experiencia Laboral

2006/2010 GENERAL MOTORS COLOMBIA **COORDINADORA PROYECTO LOCALIZACION DE PARTES (2009/2010),** **Bogotá, Colombia**

- Logré ahorros por USD 4MM en la compra efectiva de partes de repuestos consideradas de alto impacto en el negocio de posventa por medio de estudios de mercado, selección especializada con proveedores e interacción con otras áreas de la compañía para garantizar la calidad GM.
- Disminuí 10% en costos contribucionales para todo el negocio de posventa.
- Aumenté los márgenes (incremento de hasta el 40%) de las partes de alto impacto en el negocio compartiendo mejores prácticas y economías de escala con otras unidades GM.

COORDINADORA READINESS POSVENTA PARA COLOMBIA, VENEZUELA Y **ECUADOR (2009/2010), Bogotá, Colombia**

- Planeé la ejecución de las actividades de posventa en el lanzamiento de nuevos modelos, no sólo a nivel interno, sino a toda la red de concesionarios del país a tiempo y eficientemente.
- Coordiné y supervisé las actividades de lanzamientos de productos para posventa y servicio en Venezuela y Ecuador, logrando 100% cumplimiento de cronograma.
- Logré el lanzamiento de 25 plataformas sin defectos, logrando los objetivos a tiempo, generando procesos innovadores y benchmarking con otras filiales GM.

INGENIERA DE PLANEACIÓN DE MANUFACTURA (2006/2008), Bogotá, **Colombia**

- Diseñé y coordiné proyectos estratégicos de no producto en la planta de GM, tanto de ampliación como de instalación de células de ensamble para nuevos modelos (de hasta USD 17MM) a tiempo y con restricciones de presupuesto.
- Dirigí los procesos de lanzamiento de productos (20 plataformas) en toda la compañía, logrando sinergias, reducción de costos, procesos innovadores y trabajo en equipo, obteniendo lanzamientos exitosos y sin defectos, considerados benchmark en la región.

PLANEACION DE MANUFACTURA (2006), Bogotá, Colombia

- Soporté el desarrollo y ejecución de proyectos de producto y no producto generando entregas a tiempo y con la calidad GM.

Datos Personales

29 años - Colombiana
(+54 9 11) 54620108
ana.castro@alumni.iae.edu.ar
animacf@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Universidad de los Andes
Bogotá, Colombia
(Ene-May 2012)
International Exchange Program

Especialización en Ingeniería de Operaciones de Manufactura y Servicios.
Ingeniería Industrial,
Pontificia Universidad Javeriana, Colombia

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Gerencia Estratégica de Mercadeo y Ventas. Universidad de los Andes (2010)
- Metodología Global Lanzamientos GM. Brasil, Venezuela, Ecuador (2007 - 2008)
- Intensive English Program, Houston University, EE.UU. (2001-2002)

Arnaud Colle

Licenciado en Derecho con experiencia entrepreneur.
Capacidad creativa para el manejo de personas.
Organizado y orientado a los detalles y objetivos, auto motivado con habilidad multitareas y empresarial.



Experiencia Laboral

2009/2010 L'INCAL BAR RESTAURANTE

FUNDADOR, PROPIETARIO Y GERENTE, Santo Domingo, Ecuador

- Realicé el emprendimiento siendo responsable del servicio al cliente, compras, gestión de salud y seguridad, proveedores, estados financieros, contabilidad y procedimientos. Tuve el personal bajo mi cargo, logrando alta retención.
- Gestioné la creación de imagen y campañas de marketing para el posicionamiento en el mercado.

2006/2009 BOURSE DE L'IMMOBILIER (Red de inmobiliarias)

AGENTE COMERCIAL DE BIENES RAICES, Bordeaux, Francia

- Fui responsable de las relaciones comerciales, marketing y venta de la inmobiliaria 'La Bourse de L'Immobilier', la cual es la red más grande de sucursales de inmobiliaria en Francia.
- Coordiné las actividades de marketing a través de prensa e Internet
- Fui encargado de actividades administrativas tales como, elaboración de contrato de compra-venta, arriendo, coordinación de reuniones con bancos, abogados, compradores y vendedores para conseguir acuerdos y divulgación de los reglamentos de bienes raíces (ej. zonificación, propiedad horizontal, requisitos de construcción, permisos, entre otros).
- Fui promovido de la sucursal de Martignas sur Jalle cuyos ingresos son de 100.000 Euros anuales, a la de Bordeaux Nansouty, sede de mayor relevancia en el mercado (250.000 Euros).
- Obtuve el puesto 37 en generación de ingresos (91.000 Euros) dentro de los 1000 empleados de la red inmobiliaria.
- Desarrollé una exitosa red de profesionales, incluyendo instituciones financieras, abogados especializados en bienes raíces y otros, para ofrecer un servicios de consultoría especializada.

Datos Personales

31 años - Francés
(+54 9 11) 21593556
arnaud.colle@alumni.iae.edu.ar
arnaudcolle@hotmail.es

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Universidad de los Andes
Bogotá, Colombia
(Ene-May 2012)
International Exchange Program

Master en Derecho General,
Universidad de Pau et des
Pays de l'Adour. Licenciatura
en Derecho, Universidad
Montesquieu Bordeaux IV,
Francia

IDIOMAS

Español: Bilingüe
Inglés: Bilingüe
Alemán: Básico
Francés: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Voluntariado social en el orfanato Valle Feliz, Santo Domingo de los Tsachillas, Ecuador (2009)

Tiago De Conto

Licenciado en Administración de Empresas con experiencia en planificación, análisis de mercado y control de resultados. Capacidad para liderar equipos y destacada habilidad de adaptación a diferentes situaciones y ambientes.



Experiencia Laboral

2007/2010 CLARO SA

COORDINADOR DE PLANIFICACIÓN Y PERFORMANCE (2009/2010), San Pablo, Brasil

- Estructuré y gestioné un equipo de 5 personas con la responsabilidad de centralizar, estandarizar y divulgar toda la información no financiera de la región de San Pablo.
- Preparé, presenté y seguí los Indicadores Clave de Desempeño (KPI's) de la región de San Pablo para el director y para el equipo de ventas.
- Implementé un nuevo modelo para la definición de las metas de ventas anuales y mensuales junto con el director, para después seguir los números de todos los canales de ventas y productos.
- Seguí y divulgué todos los datos acerca del mercado de telefonía en San Pablo, evaluando las acciones de la competencia y creando escenarios para todo el mercado.
- Fortalecí las relaciones con nuestros proveedores de teléfonos celulares, creando soluciones para los problemas de escasez y exceso de inventario.

ANALISTA SENIOR DE MARKETING (2007/2009), San Pablo, Brasil

- Creé un nuevo modelo diario de proyecciones de ventas por canal, producto y región.
- Desarrollé varias presentaciones de resultados y planes de acción para la prensa, accionistas y empleados.
- Creé un nuevo modelo de proyecciones de ventas por tipo de teléfono celular manejando todo el inventario de San Pablo (cerca de 500.000 unidades).

2006/2007 HOSPITAL ALBERT EINSTEIN

ANALISTA SENIOR DE MARKETING, San Pablo, Brasil

- Desarrollé un nuevo control acerca de los resultados de ventas por unidades de negocio y especialidades médicas, identificando y comprendiendo las grandes variaciones.
- Colaboré con el análisis de la viabilidad de los planos de expansión del hospital, evaluando condiciones demográficas, económicas y de competencia en cada región considerada.

2003/2006 ORBITALL

ANALISTA DE PLANIFICACIÓN (2005/2006), San Pablo, Brasil

- Logré identificar oportunidades de disminución de los costos por un servicio de "contact center" para nuestros clientes, alcanzando ahorros de US\$ 50.000 mensuales.
- Justifiqué a nuestros clientes los beneficios acerca del nuevo modelo de cobranza desarrollado por Orbitall y desarrollé un control para dicha cobranza.
- Organicé junto con nuestro proveedor, las citas para evaluar la performance de la operación de "contact center".

ANAISTA DE CONTABILIDAD (2003/2005), San Pablo, Brasil

- Evalué los impactos contables para diversos proyectos nuevos.

Datos Personales

30 años - Brasileiro / Italiano
(+54 9 2322) 390049
(+55 54) 3222 4256
tiago.deconto@alumni.iae.edu.ar
tiagodeconto@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

UCLA Anderson School of Management, Los Ángeles, EE.UU. (Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Administrador de Empresas, Fundação Getulio Vargas, Brasil

IDIOMAS

Español: Bilingüe
Inglés: Avanzado
Portugués: Lengua materna

Franco Ferraro

Licenciado en Administración de Empresas con experiencia en control de gestión y análisis financiero. Formación internacional. Destacadas habilidades de liderazgo y comunicación interpersonal. Capacidad de análisis y planeamiento.



Experiencia Laboral

2010/2011 PRICEWATERHOUSE COOPERS

JOVEN PROFESIONAL TRANSFER PRICING, Buenos Aires, Argentina

- Realicé análisis funcional, económico y financiero de compañías locales y extranjeras.
- Participé en numerosos estudios de precios de transferencia, entre los que destaco 5 que completé directamente con el gerente a cargo. Además, realicé pericias económicas sobre la volatilidad del dólar y los mercados agropecuarios.

2009 MEGATONE (Retail)

PROGRAMA DE DESARROLLO DE GERENTES, Buenos Aires, Argentina

- Formé parte de un programa de capacitación en toda la operatoria de sucursales de la compañía, durante el cual logré mejorar la exhibición en el salón de ventas y asistir al gerente de sucursal durante un proceso de reestructuración.

2008/2009 PIN SA (PYME Metalúrgica)

COORDINADOR DE ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS, Córdoba, Argentina

- Realicé la planificación financiera, evaluación de proyectos, control de gestión, control contable y el diseño de procesos administrativos. Mi mayor logro fue gestionar financieramente la empresa con éxito sólo con fondos propios, durante un año en que sucedió la crisis del sector agropecuario y la crisis internacional.
- Desarrollé el sistema administrativo-contable de la empresa.

PASANTE ADMINISTRATIVO (2007/2008), Córdoba, Argentina

- Estuve a cargo de la organización de la documentación administrativa histórica, tarea que finalicé con el diseño del proceso de archivo. Al mismo tiempo realizaba trámites bancarios, liquidación de sueldos y el manejo de la caja.

Datos Personales

26 años - Argentino/Italiano
(+54 9 351) 6232202
(+54 9 351) 6225269
franco.ferraro@alumni.iae.edu.ar
ferrarofr@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Administración de Empresas, Universidad Católica de Córdoba, Argentina

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Francés: Bilingüe
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Mentor Fundación Impulsar, apoyo y guía a emprendedores de bajos recursos.
- Adscripción a la cátedra "Plan de Negocio", Universidad Católica de Córdoba, carrera Administración de Empresas (2007)

Marlene Figueroa

Contadora Pública con experiencia en el sector financiero. Perfil dinámico, con capacidad para trabajos en equipo y bajo presión. Capaz de manejar y asumir liderazgo. Habilidad para establecer y mantener buenas relaciones interpersonales.



Experiencia Laboral

2007/2011 PROFUTURO AFP

RESPONSABLE DE CONTABILIDAD DEL FONDO DE PENSIONES, Lima, Perú

- Elaboré informes diarios para la Superintendencia de Banca y Seguros que representa al rededor del 40% del proceso de inversiones logrando la disminución del número de No Conformidades de la SBS, alcanzando el 112% de las metas del año 2009
- Optimicé procesos a partir de la elaboración de procedimientos basados en la normativa y en las políticas de la empresa logrando cero multas en un proceso altamente normado.
- Obtuve el puntaje más alto en la encuesta de satisfacción del cliente interno en cuando a calidez, eficiencia y proactividad.
- Alcancé los últimos 2 informes de auditores externos sin observaciones ni recomendaciones.
- Registré y analicé información de forwards así como indicadores de gestión para la presentación a la gerencia.

2004/2007 BANCO DEL TRABAJO

ANALISTA DE TESORERIA, Lima, Perú

- Colaboré en la implementación del nuevo sistema contable (Oracle)
- Realicé análisis de cuentas, provisión de facturas y giro de cheques a proveedores.
- Elaboré reportes para el Banco Central de Reserva.

2003/2004 CLINICA INTERNACIONAL

ASISTENTE DE TESORERIA, Lima, Perú

- Manejé el sistema SIETE del Banco Continental para el pago a proveedores.
- Realicé análisis de cuentas, registro de compras y conciliaciones bancarias.

2002/2003 J&N ASOCIADOS

ASISTENTE DE TESORERIA, Lima, Perú

- Realicé el registro de operaciones bancarias, análisis de cuentas de caja.

Datos Personales

33 años - Peruana
(+54 9 11) 32260589
(+54 11) 58113854
marlene.figueroa@alumni.iae.edu.ar
mifl2003@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

IPADE Business School
Ciudad de México, México
(Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Especialización en Finanzas,
Contadora Pública, Pontificia
Universidad Católica, Perú

IDIOMAS

Inglés : Bilingüe
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Curso para Analista de Inversiones, Bolsa de Valores de Lima (2010)
- Curso de Derivados Financieros, Superintendencia de Banca y Seguros, Lima (2009)

Lissa Gamarra Anonis

Ingeniera industrial con experiencia en procesos productivos y de calidad en industria de extrusión de plásticos. Capacidad de liderar y ser parte de equipos multidisciplinarios. Habilidad para analizar, planificar y desarrollar soluciones.



Experiencia Laboral

2006/2010 TUBOPAR (TIGRE PARAGUAY) COORDINADORA DE CALIDAD, Tigre, Paraguay

- Coordiné el área de Control de Calidad de la producción de tubos plásticos extrusados y terminaciones especiales (conexiones) siendo responsable desde la aceptación/rechazo de Materias primas hasta la aprobación de los productos para la venta, con personal a mi cargo.
- Coordiné el área de Gestión de Calidad de la empresa, responsable de la coordinación general, mantenimiento y representación de la dirección del Sistema de Calidad ante la Certificadora.
- Coordiné el proceso de re Certificación ISO 9000-2008 del Sistema de Calidad de la empresa (2009)
- Implementé el sistema de control de peso de productos y monitoreé el mismo, manteniendo dentro de la variación meta permitida.
- Desarrollé e implementé el proceso y la política de aceptación de materia prima PE reciclada, a través de ensayos de MFI y Densidad de sólidos.
- Lideré y participé proyectos de mejora de procesos, así como de expansión de la empresa a nivel nacional y corporativo: Proyectos de Renovación Tecnológica, Proyecto de fabricación de terminaciones especiales Línea Geotigre, Proyecto de fabricación y comercialización de Engates flexibles.
- Participé del proceso de Certificación de conductores eléctricos marca Tigre producido en Tigre Bolivia para obtener permiso de importación a Paraguay.
- Proveí asesoramiento técnico a Instituciones Nacionales en relación a especificaciones de materiales, procesos y desempeño de productos fabricados en la empresa.
- Participé y coordiné las actividades de asesoramiento y entrenamiento de la empresa y la Fundación Don Cabral.

Datos Personales

28 años - Paraguaya
(+54 9 11) 36682234
(+54 2322) 544083
Lissa.Gamarra@alumni.iae.edu.ar
lissa.gamarra@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Ingeniería Industrial,
Universidad Nacional de
Asunción, Paraguay

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Portugués: Intermedio
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Voluntariado Organización Un techo para mí país Paraguay. Sub coordinadora de Logística (2008-2010)
- Manejo de Autocad

Francisco Carlos Gini

Ingeniero industrial con experiencia en planificación, control y reporte. Muy buena capacidad analítica, de organización y planificación con clara orientación a resultados.



Experiencia Laboral

2008/2011 COCA COLA FEMSA

JOVEN PROFESIONAL DE PLANEAMIENTO, PROGRAMACIÓN DE LA PRODUCCIÓN & LOGÍSTICA, Buenos Aires, Argentina

- Planifiqué y aseguré la provisión de insumos productivos atendiendo los requisitos del plan de producción, consensuando la viabilidad con proveedores
- Analicé desvíos de demanda respecto a presupuesto
- Transformé el sistema de evaluación de proveedores
- Participé en el proceso de introducción de nuevo packaging trabajando conjuntamente con las áreas de marketing, compras, calidad e ingeniería de manera de alcanzar lanzamientos en tiempo y forma
- Colaboré con la certificación de normas de seguridad
- Controlé el proceso de soplado de botellas y de embotellado

2007/2008 EXXON MOBIL

JOVEN PROFESIONAL RETAIL SUPPORT ANALYST, Buenos Aires, Argentina

- Reporté el desempeño de las ventas de estaciones de servicio
- Analicé la situación y evolución del mercado
- Colaboré en la realización y gestión de eventos

2007 ATENTO ARGENTINA

ANALISTA DE CONTROL DE GESTION, Buenos Aires, Argentina

- Reporté y consolidé estados de resultados
- Analicé rentabilidad de clientes del negocio de Callcenter

2006/2007 SHELL CAPSA

PASANTE EN SUPPLY CHAIN, Buenos Aires, Argentina

- Evalué métodos y tiempos del proceso de elaboración de lubricantes
- Identifiqué oportunidades de mejora

Datos Personales

29 años - Argentino
(+54 9 11) 61050240
(+54 11) 48160770
francisco.gini@alumni.iae.edu.ar
franciscogini@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Ingeniero Industrial,
Universidad Católica
Argentina, Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Portugués: Básico
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Curso de Entrepreneurship en el concejo profesional de Ingeniería Industrial (2006)

Carlos Guillén

Ingeniero Industrial con experiencia en management general. Capacidad para trabajar y tomar decisiones bajo presión. Flexibilidad y adaptación a nuevos escenarios. Liderazgo y habilidad para gestionar equipos numerosos.



Experiencia Laboral

2006/2011 BAHITI S.A (Empresa líder en administración de salas de juegos de azar)

GENERAL MANAGER DE SUCURSAL (2008/2011) Santa Cruz de la Sierra, Bolivia

- Logré el aumento en los beneficios generales de mi sucursal respecto a cada gestión anterior con un crecimiento del 15% en las gestiones 2008, 2009 y 2010.
- Desarrollé un plan de marketing flexible (se revisaba mes a mes) para cada gestión 2008, 2009 y 2010 con los objetivos de aumentar la cantidad de clientes y fidelizarlos.
- Organicé el desarrollo del mercado de jugadores de Texas Holdem Póker, prácticamente nuevo en el medio.
- Inauguré un salón de mesas de Texas Holdem y creé una clientela numerosa y frecuente, convirtiendo en el mejor póker room de Santa Cruz.
- Estructuré y llevé a cabo el primer torneo nacional de Póker en Bolivia con 500 participantes y más de 100.000 Dólares en premios.
- El 2009 desarrollé un ambicioso plan de captación de clientes aumentando la cantidad de clientes en un 25% respecto al 2008.

GENERAL MANAGER DE SUCURSAL (2006/2007), Santa Cruz de la Sierra, Bolivia.

- Realicé la expansión de mi sucursal con un aumento de máquinas en el nivel de atención en un 50% sobre el que fue inaugurada, gestión del 2007.
- Dirigí desde la construcción misma de la sucursal, que luego pase a ser manager, reclute el recurso humano personalmente uno a uno y organice el plan de lanzamiento e inauguración de la misma.
- Planeé y llevé a cabo la captación de los nuevos clientes, genere nuestra propia base de datos y un programa de telemarketing para mantener informados a nuestros clientes sobre nuestras promociones.

2006 YPF BOLIVIA

INGENIERO/FISCAL DE PRODUCCION, Santa Cruz de la Sierra, Bolivia

- Participé en el desarrollo del centro de control de los gasoductos de la región.
- Desarrollé el manual de funciones y obligaciones de los ingenieros a cargo del centro de control.
- Propuse mejoras a los procedimientos de fiscalización y control en las funciones de los encargados de estas actividades.

2004/2005 TRANSREDES S.A

(Transnacional administradora del transporte de hidrocarburos, líquidos y gas natural)

INGENIERO JUNIOR, Santa Cruz de la Sierra, Bolivia

- Organicé el centro de información técnica del departamento de medición del gas natural.
- Participé en distintos cursos de capacitación en medición del gas natural y procedimientos de la industria del petróleo.
- Llevé adelante el proceso de regularización de la documentación del procedimiento en específico "Manejo de Cambios" para cumplir con la auditoría de las certificaciones ISO 9000.
- Participé en el montaje de varios puentes de medición de gas natural y en la calibración mes a mes de todos los puentes de medición donde se controlaban los volúmenes para la exportación tanto a Brasil como a Argentina.

Datos Personales

30 años - Boliviano
(+54 9 11) 40886370
(+54 11) 35313059
carlos.guillen@alumni.iae.edu.ar
carlitos_guillen@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

McCombs School Of Business
University of Texas,
Austin, Texas. EE.UU.
(Ene-May 2012)
International Exchange
Program

Ingeniería Industrial y de
Sistemas, Universidad Privada
de Santa Cruz de la Sierra,
Bolivia

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Alemán: Avanzado
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Programa de intercambio académico. Thuringen, Alemania (1998)

Manuel Irigoyen

Licenciado en Economía con experiencia en el sector agropecuario, industria petrolera y telecomunicaciones. Perfil emprendedor, habilidad para trabajar en equipo, con alto grado de responsabilidad y con clara orientación a resultados.



Experiencia Laboral

2009/2010 EMPRESA AGROPECUARIA FAMILIAR

ADMINISTRADOR GENERAL, Azul, Buenos Aires, Argentina

- Participé en la instalación e implementación de un sistema informático de gestión para empresas agropecuarias.
- Reestructuré el equipo de trabajo en la parte operativa, logrando mayor eficiencia y mejor clima laboral.
- Cambie ciertas unidades de negocio por otras que nos permitieron alcanzar mejores indicadores de producción y reducir nuestros costos.
- Implementé nuevas tecnologías de producción para ganadería con el fin de adaptarnos al cambio de contexto y no resignar rentabilidad.

2008/2009 IMR-CONSULTING

CONSULTOR, Buenos Aires - Chubut, Argentina

- Consultoría en procesos y sistemas, especializado en la industria petrolera
- Participe en diferentes proyectos de campo para Panamerican Energy en Comodoro Rivadavia

2008 LATINFON PERÚ - TELECOMUNICACIONES

GERENTE DE OPERACIONES, Lima, Perú

- Participé en el "start up" de la empresa en Lima
- Hice parte, junto a los Gerentes de Argentina, de la creación del equipo de venta y el de servicio técnico e instalaciones
- Formé un "call center" para atención al cliente y el área administrativa
- Participé en la creación de nuevos negocios junto a Telefónica Perú

Datos Personales

26 años - Argentino
(+54 9 2281) 15593681
(+54 11) 48018321
manuel.irigoyen@alumni.iae.edu.ar
irigoyen.manuel@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Licenciatura en Economía/
Economía Empresarial,
Universidad Torcuato Di Tella,
Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Curso de comercialización de granos, Bolsa de cereales de Rosario, (2009)
- Curso de Gerenciamiento, AACREA, (2009)
- Curso de mercado de capitales, Bolsa de comercio de Bs. As., (2008)

María Victoria Leiva

Ingeniera Industrial con perfil analítico, proactivo y probada capacidad emprendedora. Experiencia liderando equipos multiculturales, demostrando un alto sentido de compromiso y responsabilidad. Fuerte orientación al trabajo por resultados.



Experiencia Laboral

2008/2010 PAREXEL INTERNATIONAL

ANALISTA SENIOR DE OPERACIONES, Buenos Aires, Argentina

- Estructuré el Área de Administración de Software Global.
- Coordiné equipos multidisciplinares para la implementación del sistema de gestión.
- Diseñé e implementé los procesos y políticas del Área.
- Establecí los Indicadores Clave de Desempeño (KPI's) críticos para el monitoreo de la actividad.

2006/2008 EXXONMOBIL ARGENTINA

ASOCIADA DE COMPRAS, Buenos Aires, Argentina

- Fui responsable de la negociación, implementación y administración de un portfolio de contratos globales de Marketing (compuesto por 76 contratos con un valor total de USD 157 Millones), cumpliendo con expectativas de control y atendiendo necesidades de clientes internos internacionales.
- Logré ahorros por USD 570 Mil, capitalizando oportunidades identificadas gracias al buen conocimiento del mercado y sólidas habilidades de negociación.
- Lideré varios proyectos internos, proveyendo entrenamiento y sirviendo como contacto de referencia en temas de importancia.
- Estuve a cargo del entrenamiento de nuevos miembros del área.

2005 COCA-COLA DE ARGENTINA

JOVEN PROFESIONAL, Buenos Aires, Argentina

- Coordiné la administración de inventarios en la planta de producción de concentrados.
- Participé activamente en el planeamiento de la producción.
- Estuve a cargo de la cotización de nuevos productos.

2005 ESSO PETROLERA ARGENTINA

PRÁCTICA PROFESIONAL RENTADA, Buenos Aires, Argentina

- Conduje tareas de control, seguimiento y análisis de desviaciones de los principales indicadores del departamento de Marketing y Ventas de ExxonMobil Chemical para la Región Cono Sur.
- Reporté a la Gerencia en forma directa.
- Asistí en el esfuerzo de control de costos y análisis de performance del área.

Datos Personales

30 años - Argentina
(+54 9 11) 50370604
(+54 11) 48110924
victoria.leiva@alumni.iae.edu.ar
victorialeiva@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

London Business School
Londres, Reino Unido
(Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Ingeniería Industrial,
Universidad Católica
Argentina, Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Francés: Básico
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Emprendimiento "Puente de Avignon" (venta de útiles y libros escolares online)
- Ayudante de Cátedra Investigación Operativa en la carrera de Ingeniería Industrial de la UCA (2005-2007)
- Timonel Yate vela y Motor

María Victoria Losada

Licenciada en Comunicación Social con experiencia en comunicación estratégica y Brand PR para marcas de consumo masivo, tecnología e indumentaria.



Experiencia Laboral

2009/2010 PERSONALLY S.A.

EJECUTIVA DE CUENTAS, Buenos Aires, Argentina

- Trabajé inhouse en el departamento de Comunicación de GE y de Acindar GAM.
- Tuve a mi cargo la comunicación institucional de cuentas de diferentes rubros como MasterCard, Isenbeck, Santana Textiles, Carrier, Orfila y Warsteiner.
- Implementé estrategias de comunicación 360° para mis clientes, incluyendo el desarrollo de intervenciones editoriales, gestión y armado de notas, organización de eventos, armado de newsletters, carteleras y revistas de comunicación interna, escritura de gacetillas, clipping e implementación de cursos voceros y gestión de crisis.

2009/2010 PLAN A

EJECUTIVA DE CUENTAS, Buenos Aires, Argentina

- Empresa de Comunicación Estratégica especializada en moda
- Me desempeñé en las áreas de prensa y de producción de moda.
 - Realicé actividades tradicionales de prensa y organización de eventos, y tuve a mi cargo el desarrollo del contenido de la página web de la empresa y su incursión en redes sociales.
 - Trabajé con cuentas de hotelería, gastronomía, medicina y moda, como Imaginarium, Lucerna, Clínica de Medicina Estética de la Dra. Mónica Milito, Tere Novaro, Dissors Hotel, Francesco Restaurante y Centralab, entre otras.

2007 AMPLITUD SOLIDARIA

MIEMBRO FUNDADOR, Buenos Aires, Argentina

- Participé en el desarrollo de Amplitud Solidaria, ONG dedicada a la capacitación y asistencia técnica a radios comunitarias, rurales, educativas y de frontera.

Datos Personales

25 años - Argentina / Italiana
(+54 9 11) 5808 7070
(+54 11) 4737 2800
maria.losada@alumni.iae.edu.ar
vlosada09@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

ESSEC Business School
París, Francia
(Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Licenciatura en Comunicación Social, Universidad Austral, Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Francés: Intermedio
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Miembro fundador de la ONG Amplitud Solidaria, reconocida por el Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires con un premio de \$20.000.
- Organización de eventos, Ott College (2008)
- Certificado Alianza Francesa (Niveles 1, 2 y 3), Buenos Aires, Argentina

Mario Marra

Contador Público con experiencia en el área de administración y Shared Services. Habilidad trabajando con equipos multidisciplinarios en diferentes proyectos. Emprendedor, analítico, con facilidad para adaptarme a nuevos ambientes.



Experiencia Laboral

2007/2010 CH2M HILL ARGENTINA

ANALISTA SENIOR CONTABLE Y FINANCIERO, Buenos Aires, Argentina

- Fui responsable por los procesos de tesorería, facturación, cuentas por cobrar, seguros de la compañía y del Shared Services de Accounts Receivables de LAR.
- Realicé el armado y seguimiento de Cash Flow mensual y trimestral para elevar a Casa Matriz.
- Realicé un seguimiento mensual de los costos de Overhead de cada departamento de la compañía controlando que ninguno de ellos se exceda de su presupuesto asignado.
- Controlé el ingreso de divisas por las ventas al exterior y el cumplimiento de toda la normativa bancaria relacionada.
- Lideré la implementación de Oracle en Argentina y Brasil (PA-AR).
- Participé en la creación del Shared Services en Argentina para LAR y lideré AR de la región por 2 años.
- Participé de los cierres mensuales de la contabilidad proponiendo asientos de ajuste relacionados con AR para toda la región.
- Logré entregar en término las reconciliaciones de la contabilidad bajo normas SOX de la región.
- Propuse y realicé cambios en diferentes procesos administrativos los cuales permitieron mejorar la performance del sector, entre ellos se destacan procesos de facturación, de apertura de proyectos y de control de reconciliaciones
- Elaboré informes de 50 proyectos de estructura, los cuales fueron de gran utilidad para que la gerencia y dirección logren realizar un mejor control sobre los gastos de sus departamentos.
- Reduje de 40 a 31 los días de cobranza, evitando tener problemas financieros durante la última crisis.
- Logré renegociar y cobrar créditos vencidos de más de un año.
- Capacité al personal de la subsidiaria brasilera para lograr una eficaz implementación del Sistema Oracle.

2004/2006 ESTUDIO RAZZETTO, LÓPEZ, RODRÍGUEZ CORDOBA & ASOCIADOS

ANALISTA CONTABLE, Buenos Aires, Argentina

- Fui responsable por la contabilidad e impuestos de clientes a cargo, teniendo trato directo con los mismos.
- Confeccioné estados contables, liquidación y presentación de impuestos nacionales y provinciales.
- Realización de auditorías externas y atendí requerimientos impositivos.
- Desarrollé relaciones de confianza con los clientes logrando agilizar la obtención de la respectiva información para realizar el trabajo y que éstos adquieran mayores servicios de la consultora.
- Realicé tomas y análisis de inventarios físicos.
- Logré actualizar la contabilidad de ciertos clientes que contaban con más de 4 años de atrasos en presentación de estados contables.

Datos Personales

30 años - Argentino
(+54 9 11) 54974648
(+54 11) 48074728
mario.marra@alumni.iae.edu.ar
doblemar@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Graziadio School of Business and Management
Pepperdine University
Los Angeles - EE.UU.
(Ene-Abr 2012) International Exchange Program

Contador Público, Universidad Argentina de la Empresa, Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Manejo de sistemas BAS, Bejerman, Oracle (Módulos PA y AR. Implementación en Argentina y Brasil)
- Emprendimiento ganadero (2009-2011)

Adriana Mergulhao Ribeiro

Licenciada en administración de empresas con experiencia en auditoría. Comprobada capacidad de análisis, solución de problemas y trabajo en equipos multiculturales. Fácil adaptación al cambio, creativa y con deseo de superación constante.



Experiencia Laboral

2007/2009 ERNST & YOUNG

AUDITORA II DE INVESTIGACIÓN DE FRAUDES Y DISPUTAS (2008/2009), San Pablo, Brasil

- Realicé investigación de fraudes y asesoramiento en litigios a través del análisis forense de documentos electrónicos, registros contables e inspección física.

TRAINEE DE ASSURANCE (2007/2008), Salvador, Bahia, Brasil

- Auditoría externa de los estados financieros. Principales clientes: Mineração Caraíba y Caraíba Metais (minería y industria de cobre), Atlas Schindler, NIVEA y Delphi Automotive Systems.

2007 BRAND CONSULTORES

TRAINEE, Salvador, Bahia, Brasil

- Participé en el rediseño de procesos de la empresa Brasken (petroquímica) en colaboración con su auditoría interna.

2004/2005 LATAPACK BALL

PASANTE DE RR.HH., Salvador, Bahia, Brasil

- Colaboré en procesos de reclutamiento y selección de personal, gestión de beneficios, nómina de pago y capacitación de personal.

Datos Personales

28 años - Brasileira
(+54 9 11) 33256397
(+55 71) 32450491
adriana.mergulhao@alumni.iae.edu.ar
adriana.mergulhao@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

McDonough Business School, Georgetown University, Washington D.C., EE.UU. (Ene-Jun 2012)
International Exchange Program

Administración de Empresas, Universidade Federal da Bahia, Brasil

IDIOMAS

Español: Bilingüe
Inglés: Bilingüe
Portugués: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Voluntariado en AIESEC: Relaciones Públicas (2004)
- Voluntariado en Empresa Junior ADM UFBA (Junior Entrepreneurship): Gerente de RR.HH. (2002-2004)
- Intercambio académico, Michigan, EE.UU. (2001)

Guillermo Muñoz

Ingeniero Industrial con experiencia laboral en el área financiera y de consultoría. Capacidad de análisis y planeamiento, orientación a resultados y trabajo en equipo.



Experiencia Laboral

2007/2010 GENERAL MOTORS COLMOTORES

SUPERVISOR ENCARGADO (2010), Bogotá, Colombia

- Fui encargado del área financiera del desarrollo nuevos productos y proyectos
- Lideré la aprobación financiera global de dos programas de producto por un monto de USD\$60MM en un momento de transición organizacional y en un tiempo no recurrente.
- Coordiné las reuniones de planeación, el análisis y las presentaciones para cumplir exitosamente con el proceso de aprobación regional por un monto histórico de inversiones de capital para la compañía.

ANALISTA FINANCIERO SENIOR (2008/2010), Bogotá, Colombia

- Participé en el proceso de alineamiento global de lanzamiento de nuevos vehículos con los requerimientos y capacidades locales, por medio del cumplimiento y re definición de los entregables. Se logró aprobar 5 programas de producto que actualmente se encuentran en el mercado y 5 programas globales para ser lanzados en los próximos años.
- Realicé la aprobación y seguimiento de inversiones de capital en una industria en crecimiento con record histórico en ventas por medio de la gestión y evaluación financiera de los proyectos de inversión. El monto de inversiones de capital promedio anual fue de USD\$20MM.

ANALISTA DE PROYECTOS (2007/2008), Bogotá, Colombia

- Propuse un modelo financiero para la localización de bumpers en la región Andina. - Lideré el análisis, evaluación de escenarios y aprobación de un proyecto aprobado por Colciencias por su innovación para el país.

2006/2007 BOT - CONSULTORES EN PLANEACION ESTRATEGICA

ANALISTA DE PROYECTOS, Bogotá, Colombia

- Formé parte de la implementación de un nuevo sistema nacional de competitividad en Colombia. Durante el mismo, hice acompañamiento, análisis y presentaciones durante todo el proceso de diseño e implementación del proyecto, actualmente gestionado por el Departamento Nacional de Planeación (DNP) y Alta Consejería de la Competitividad de la Presidencia de la República.

Datos Personales

30 años - Colombiano
(+54 9 11) 64301479
(+57 1) 4833154
Guillermo.Munoz@iae.edu.ar
guillermomunoz81@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Ingeniería Industrial,
Universidad de los Andes,
Colombia

Ingeniería Industrial,
Universidad de los Andes,
Colombia

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Programa Integral de Dirección, Universidad de la Sabana, EDIME. Bogotá, Colombia (2009)

Lucio P. Otaño

Licenciado en Administración de Empresas con experiencia en consultoría de negocios y en control de gestión. Muy buena capacidad de análisis y habilidad para trabajar en equipo.



Experiencia Laboral

2008/2010 BAKER TILLY INTERNACIONAL

CONSULTOR-AUDITOR SEMI SENIOR/SENIOR , Buenos Aires, Argentina

- Participé en un proyecto para una empresa multinacional donde detecté importantes faltas en el proceso de compliance y seguridad de la información.
- Colaboré en procesos de compra de pequeñas empresas, donde posteriormente fui el encargado del sector administrativo.
- Lideré equipos en numerosas auditorías Sox, principalmente con clientes de la industria petrolera.
- Desarrollé informes de gestión mensuales para empresas financieras, comercializadoras y del sector de la salud.
- Participé en la implementación de sistemas de gestión, incluyendo SAP.
- Confeccioné estados contables para empresas de diversos sectores.
- Integré equipos de auditoría de estados contables en una amplia variedad de negocios.
- Estuve a cargo de un equipo en una auditoría de un fondo de inversión internacional.

Datos Personales

27 años - Argentino
(+54 9 11) 68140000
(+54 11) 43711906
lucio.otano@alumni.iae.edu.ar
luciootano@yahoo.com.ar

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Licenciatura en Administración, Universidad de Buenos Aires, Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Portugués: Básico
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Ayudante de cátedra en las materias Dirección General y Seminario de Integración y Aplicación, Universidad de Buenos Aires, Argentina, (2008)

Matías Miranda Pacheco

Lic. en Ciencias Empresariales, con experiencia de trabajo en empresa multinacional. Capacidad para trabajar bajo presión en ambientes dinámicos y desafiantes. Visión estratégica de los negocios, con capacidad en innovación y creatividad.



Experiencia Laboral

2008/2010 JOHN DEERE CREDIT

OFICIAL DE CRÉDITOS, Rosario, Argentina

- Analicé más de 100 solicitudes de créditos, con un monto acumulado total mayor a u\$s10.000.000.
- Lideré la expansión de la empresa hacia nuevos clientes, siendo el analista designado a clientes del área "Construction & Forestry" y "Large Customers"
- Analicé más de 180 pre solicitudes de créditos
- Colaboré con el crecimiento del 25% de la cartera de clientes de la empresa
- Colaboré con la reducción en un 50% del ratio de mora de la cobranza
- Participé de 4 ferias agropecuarias nacionales, representando a la empresa frente a clientes y proveedores
- Desarrollé un modelo de análisis de clientes del área "Construction & Forestry"
- Colaboré con la mejora en los procesos internos de análisis de créditos y cobranza del departamento, reflejándose en un aumento de la eficiencia del área
- Asesoré a más de 2 mil clientes de la cartera de la empresa, que día a día consultaban sobre los diferentes productos, estados de cuentas, facilidades de pago, etc.
- Asistí día a día a toda la red de concesionarios de la empresa (más de 50 concesionarios) sobre los diferentes clientes, asesorando sobre los productos, y presentando soluciones frente a los múltiples problemas que se presentaban en la operatoria de la empresa.

2006 LOSSTER SA

SUPERVISOR DEL DEPÓSITO FISCAL Y CÁMARA DE FRÍO, Rosario, Argentina

- Supervisé el ingreso de más de 50 containers al depósito fiscal
- Controlé el correcto funcionamiento de la Cámara de Frío
- Asesoré a la gerencia general sobre la estructura de costos del Depósito Fiscal y la Cámara de Frío
- Lideré el grupo de 3 personas que participaban de la operatoria diaria del depósito fiscal

2003/2004 JUNIOR ACHIEVEMENT

INTEGRANTE DEL GRUPO NEXA (NÚCLEO DE EX ALUMNOS), Rosario, Argentina

- Organicé 2 torneos de fútbol interempresas. En el mismo participaban equipos conformados por empleados de diferentes empresas con oficinas en la región de la ciudad de Rosario
- Organicé 2 torneos de Golf en el Jockey Club de Rosario

Datos Personales

26 años - Argentino
(+54 9 341) 5034403
(+54 341) 4227257
matias.miranda@alumni.iae.edu.ar
matiasmip@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

IESE Business School, University of Navarra, Barcelona, España (Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Licenciatura en Ciencias Empresariales, Universidad Austral, Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Alemán: Básico
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Disfruto la práctica de deportes en contacto con la naturaleza. Especialmente Golf, Esquí, Tenis, y Fútbol.

Juan Pablo Paz

Ingeniero industrial con sólida experiencia en agroindustria. Gran capacidad para liderar equipos multidisciplinares. Excelente manejo de relaciones interpersonales. Capacidad de análisis. Visión global y estratégica del negocio.



Experiencia Laboral

2006/2010 GRUPO SIEMPRE VERDE S.A. – AZUCARERA SAN GERÓNIMO S.R.L

GERENTE DE OPERACIONES, Tucumán, Argentina

- Fui responsable de todas las operaciones del grupo, participando activamente en tareas de planificación, ejecución y control.
- Participé en el reclutamiento de personal.
- Desarrollé el sistema de control de gestión de operaciones y participé en el desarrollo del sistema integral de control de gestión.
- Negocié precios y tarifas con clientes y proveedores incrementando un 15% el resultado operativo.
- Organicé los servicios de cosecha y transporte como 2 nuevas unidades de negocio manejando una facturación: 1,5 M\$ y 2M\$ respectivamente. Estructuré los costos de cada una de ellas.
- Lideré licitaciones de servicios a grandes clientes, una de ellas en asociación con un reconocido distribuidor de Tucumán.
- Reemplacé al gerente general en los momentos de su ausencia.
- Tuve 15 personas a cargo.

2007 CLOEREN INCORPORATED (Industria plástica)

PASANTE EN DEPARTAMENTO DE CONTROL DE CALIDAD, Winsconsin, EE.UU.

- Reporté directamente al gerente de control de calidad.
- Preparé información estadística útil para las reuniones semestrales de calidad.

Datos Personales

26 años - Argentino
(+54 9 381) 5233177
(+54 381) 4254960
Juan.Paz@alumni.iae.edu.ar
juanpablopez@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Ingeniería Industrial,
Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, Argentina

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Curso intensivo de inglés. Tulane University, Nueva Orleans, EE.UU. (2003)

Maria Julia Peña Baumann

Licenciada en Ciencias Económicas con especialización en Administración de Empresas. Demostrada capacidad de liderazgo de equipos multidisciplinares con sólida experiencia en dirigir situaciones bajo presión.



Experiencia Laboral

2008/2010 OJO DE PEZ

GERENTE ADMINISTRATIVO, Asunción, Paraguay

- Controlé la rentabilidad de campañas, proyectos y diseños supervisando que el presupuesto fuese acorde con los gastos incurridos en la empresa.
- Organicé la comunicación dentro y fuera de la empresa entre la administración y demás departamentos para tener una manera efectiva de controlar los gastos.
- Fui responsable de cobros y compras específicas dirigidas a proveer a clientes y proyectos especiales.

2007/2008 UNIVERSIDAD DE KANSAS - BIBLIOTECAS

ASISTENTE, Kansas, EE.UU.

- Supervisé el proceso de reestructuración de libros antiguos y de su envío al departamento de reparación para que puedan ser reintegrados a las bibliotecas de la universidad.

2006/2007 UNIVERSIDAD DE KANSAS - OFICINA DE ARCHIVOS ESTUDIANTILES

ASISTENTE, Kansas, EE.UU.

- Trabajé en un grupo multicultural de estudiantes encargados de proveer servicios de registros de la universidad. Estos servicios incluían ayuda con inscripción a clases, certificados de estudio, diplomas y certificados de residencia.
- Fui líder de un grupo encargado de la inscripción de los alumnos discapacitados y de su orientación para enseñarles a utilizar el sistema de la universidad.

2004/2004 UNITED AIRLINES

REPRESENTANTE DE VENTAS, Asunción, Paraguay

- Manejé reservas de viajes de la aerolínea a través del sistema APOLO.
- Promoví ventas en todo el país a través de reuniones con agentes de viajes y atención directa a clientes, así como del control de valijas perdidas, impresión y ventas de pasajes.

Datos Personales

25 años - Paraguay
(+54 9 11) 30412278
(+54 11) 48047025
julia.pena@alumni.iae.edu.ar
juliapenab@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

UCLA Anderson School of Management
Los Ángeles, EE.UU.
(Ene-Mar 2011)
International Exchange Program

Licenciada en Economía/
Concentración en
Administración de Empresas,
University of Kansas, EE.UU.

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Español: Lengua materna

Lucila Pescarmona

Abogada y LLM (Fordham Law School) con experiencia en Mercado de Capitales y Derecho Corporativo. Comprobada capacidad para trabajar en equipo gracias a destacado nivel de adaptación a cambios y fuerte orientación a relaciones interpersonales.



Experiencia Laboral

2009/2011 DECHERT LLP

ASSOCIATE, Nueva York, EE.UU.

- Participé en el asesoramiento a clientes Latinoamericanos en materia de: fusiones, adquisiciones, escisiones, reorganizaciones societarias, emisiones de deuda con oferta pública a nivel internacional (obligaciones negociables, títulos públicos), emisiones de acciones con oferta pública a nivel internacional (IPOs), ofertas de canje/recompra de deuda, préstamos financieros, reestructuraciones de deuda.
- Asesoré y representé clientes internacionales en relación con el cumplimiento de normas legales, regulatorias y cambiarias (incluyendo presentaciones ante la, SEC y NYSE) y en cuestiones de gobierno corporativo.
- Redacté y negocié prospectos de emisión de deuda y de acciones, contratos de colocación de títulos valores.

2008/2009 WHITE & CASE LLP

FOREIGN ASSOCIATE, Nueva York, EE.UU.

- Asesoramiento a clientes en Fusiones y adquisiciones y transacciones de mercado de capitales (equity)

2007 BANCO INTERAMERICANO DE DESARROLLO (BID)

WINTER INTERN PROGRAM, Washington D.C, EE.UU.

- Ayudé en la transición e implementación del nuevo Código de Ética y los respectivos entrenamientos llevados a cabo para los empleados del BID.

Datos Personales

27 años, Argentina
(+54 9 11) 59249057
(+54 11) 4801-4757
lucila.pescarmona@iae.edu.ar
lucila.pescarmona@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Master's in Law (LLM),
Fordham Law School, EE.UU.
Abogada, Universidad Austral,
Argentina

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Italiano: Bilingüe
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Beca/Pasantía Banco Interamericano de Desarrollo (BID), Washington, D.C, EE.UU. (2007)
- Council of the Americas, Pasantía 2008, Nueva York, EE.UU. (2008)

Marcos Previtali

Ingeniero en Sistemas y MBA (IAE) con experiencia regional. Destacada capacidad de análisis, adaptación y liderazgo con visión estratégica del negocio. Perfil dinámico, proactivo e intrepeneur.



Experiencia Laboral

2010 EUROINVEST / UTMA

CONSULTOR TECNOLOGIAS DE LA INFORMACIÓN Y COMUNICACIONES, Asunción, Paraguay

- Evaluación, control y asesoramiento del Proyecto de Modernización de Administración Pública en Paraguay financiado por la Unión Europea.
- Asistencia en la configuración de servidores e infraestructura de comunicaciones.
- Optimización de la calidad de servicio mediante traffic shaping.
- Mejora de la seguridad de la red y los datos, implementación de mecanismos y adopción de procesos de respaldo.
- Asistencia tecnológica general.

2009/2010 EMPRENDIMIENTO PROPIO, Asunción, Paraguay

- Gestión de Proyecto para un sistema administrativo y de control de gestión de Imprentas para abarcar desde recepción de pedidos a pasaje por planta y posterior entrega con trazabilidad del proceso.
- Gestión, diseño e implementación de un sistema de servicios de valor agregados a un servidor de mensajería SMPP sobre Java.

2007 INES CRM

ARQUITECTO DE SOFTWARE, Montevideo, Uruguay

- Diseño e implementación de un sistema de balanceo de carga para un cluster web sobre Windows Server 2003 con IIS para deploy de sistema CRM tipo cloud.
- Desarrollo de aplicaciones ASP.NET utilizando ademas JavaScript y AJAX.

2004 UNIVERSIDAD ORT

AYUDANTE DE CATEDRA, Montevideo, Uruguay

- Desarrollo de material teórico/práctico sobre .net Remoting y Enterprise JavaBeans para el curso de Arquitectura de Software.
- Clases de consulta.

2000 PROFESIONAL INDEPENDIENTE

DESARROLLADOR WEB, Montevideo, Uruguay

- Desarrollo web y otras tareas de apoyo para Baytowers S.A. y su portal "alucinante.com".
- Rediseño, desarrollo y mantenimiento del portal web de viajes para jovenes "rompela.com".

Datos Personales

30 años - Uruguay
(+54 9 11) 60490318
(+598 99) 129019
marcos.previtali@alumni.iae.edu.ar
marcosprevitali@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

UCLA Anderson School of Management, Los Angeles, EE.UU. (Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Ingeniero en Sistemas, Universidad ORT, Uruguay

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Español: Lengua Materna

Juliana Ramírez Meza

Ingeniera Industrial con experiencia en desarrollo de proyectos, gestión de riesgo y banca corporativa. Habilidad para la adaptación, liderazgo y relaciones interpersonales en los diferentes sectores.



Experiencia Laboral

2010 BANCO BCT

COORDINADORA DE CRÉDITO EMPRESARIAL, San José, Costa Rica

- Participé en la administración de presupuesto de colocación y seguimiento a los desembolsos programados y la recolocación de cancelaciones.
- Administré las líneas de crédito corporativas.
- Desarrollé estrategias de venta cruzada.
- Creé una herramienta para el seguimiento a las etapas del proceso de crédito.
- Automaticé una herramienta de control de la exposición crediticia y de rentabilidad.
- Propuse nuevos productos que generaran un valor agregado a clientes.

2009/2010 HSBC

OFICIAL ADMINISTRACIÓN DE CARTERA PERSONAL, San José, Costa Rica

- Tuve participación activa en la administración de la cartera de crédito de los productos PFS.
- Fui representante de Riesgo en proyectos de "change the bank" de la organización tanto a nivel local como regional.
- Coordiné equipos con EE.UU., México y la India.

2007/2009 PROYECTO ST. REGIS, GÉNESIS DESARROLLADORES

DEVELOPMENT OFFICE ENGINEER, San José, Costa Rica

- Coordiné funciones administrativas del proyecto con el fin de asegurar el desarrollo adecuado en costo, tiempo y alcance definidos.
- Fui responsable del control y ejecución del "soft cost" del presupuesto.
- Desarrollé la marca St. Regis en el país perteneciente al grupo Starwood.
- Implementé un modelo de control de costos para los proyectos.
- Supervisé proyectos.

Datos Personales

28 años - Costarricense
(+54 11) 32722714
juliana.ramirez@alumni.iae.edu.ar
juliramirezm@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

ESSEC Business School
París, Francia
(Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Ingeniería Industrial,
Universidad Latina de Costa Rica, Costa Rica

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Francés: Avanzado
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- INCAE Business School, Programa Finanzas para No Financistas
- Instituto Tecnológico de Costa Rica, Programa Gerencia de Proyectos

Emanuel Rempel

Licenciado en Administración de Empresas con experiencia en contabilidad, auditoría interna y control de costos en empresas de consumo masivo con orientación al aprendizaje y capacidad de análisis.



Experiencia Laboral

2009/2010 INVERFIN SAECA

ASISTENTE DE GERENCIA ADMINISTRATIVA, Asunción, Paraguay

- Creé planillas de simulación de comisión para los aproximadamente 500 funcionarios comerciales, que sirvieron como base para la reestructuración de pagos de premios y salarios.

ASISTENTE DE TESORERÍA (2010), Asunción, Paraguay

- Fui responsable de la elaboración diaria y presentación a la gerencia administrativa del flujo de caja general consolidado.

JEFE DE CONTROL DE COSTOS (2009/2010)

- Bajé 50% el descuento concedido anualmente a los clientes finales en las más de 65 sucursales
- Gestioné y era responsable por una cartera de activos de aproximadamente USD\$ 1.5MM con el seguro, llevando a cabo también el proceso de llamado a concurso para la renovación de las pólizas (edificios, flota de automóviles, mercaderías, importaciones).

2006/2008 TECNOSERVICE SAECA

JEFE DE SUCURSAL, Asunción, Paraguay

- Organicé el establecimiento de una nueva sucursal y estuve a cargo de la misma.

JEFE DE AUDITORIA INTERNA (2006/2008), Asunción, Paraguay

- Lideré la creación del departamento, desde la función de Control Interno hasta un departamento de Auditoría Interna liderando 4 personas
- Planifiqué y formé parte de las auditorías a las sucursales y los inventarios de Stock en los depósitos centrales

2005 INVERFIN SAECA

CONTROLADOR DE CAJA, Asunción, Paraguay

- Estuve a cargo de 2 cajas en 2 diferentes sucursales en el interior del país. En base a la experiencia adquirida pasé a formar parte de Contabilidad, siendo responsable por el control de 5 cajas.

Datos Personales

26 años - Paraguay
(+54 9 11) 57958302
(+54 2322) 481717
Emanuel.Rempel@alumni.iae.edu.ar
emanuelrempel@hotmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Administración de Empresas,
Universidad de la Integración
de las Américas, Paraguay

IDIOMAS

Español: Bilingüe
Inglés: Bilingüe
Alemán: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Inverfin SAECA: Programa de Desarrollo de Directivos de Don Cabral, Paraguay (2010)

María del Carmen Rivera

Ingeniera de Producción con experiencia en desarrollo de productos y procesos. Capacidades y aptitudes para dirigir, trabajar en equipo y bajo presión. Fuerte orientación a resultados.



Experiencia Laboral

2009/2010 INDATROP S.A.

Industria boliviana dedicada al cultivo, envasado y comercialización de palmitos, frutas tropicales y otros productos.

RESPONSABLE DE CONTROL DE CALIDAD, Cochabamba, Bolivia

- Planifiqué y dirigí programas de calidad e inocuidad para todas las líneas de productos.
- Supervisé y realicé auditorías internas y coordinación de actividades entre las diferentes áreas de la empresa.
- Realicé capacitaciones en buenas prácticas de manufactura y sistemas de calidad e inocuidad.
- Participé en el desarrollo y ejecución de un start-up de cacao en el trópico de Cochabamba, logrando desarrollar el proyecto de factibilidad y la plantación 80 hectáreas.

2007/2009 ETEXBOL INVERSIONES S.A

DIRECTORA DE ESTRATEGIA, Cochabamba, Bolivia

- Desarrollé proyectos de factibilidad a requerimiento del holding, la ampliación de una segunda línea de producción y el diseño de una nueva teja de cerámica roja Gran Española así como la ampliación de una línea automatizada de cerámica.
- Gestioné programas de calidad para las empresas del holding a nivel global.

Datos Personales

24 años - Boliviana
(+54 9 11) 37854764
(+59 1) 72223619
maria.rivera@alumni.iae.edu.ar
mc.riveram@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Ingeniería de Producción,
Universidad Privada Boliviana,
Bolivia

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Francés: Intermedio
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Auditora ISO 9001: 2008
- Auditora ISO 22000: 2005

Tomás Benjamín Rodríguez

MBA con perfil dinámico, proactivo y flexible. Comprobada efectividad en la resolución de conflictos desarrollando pensamiento estratégico y buena comunicación. Comprometido con los resultados y acostumbrado a trabajar bajo presión.



Experiencia Laboral

2007/2010 ESTUDIO JURIDICO DELA TORRE & GARZUZI ABOGADO ASOCIADO SEMI SENIOR, Mendoza, Argentina

- Gestione una cartera de crédito con más de 200 juicios de los ex Bancos Oficiales de Mendoza y Previsión Social logrando acelerar los procesos.
- En el último año participé en la negociación de convenios de pago y refinanciación para la Provincia de Mendoza por más de 10 millones de pesos.
- Conduje el acuerdo de varios convenios laborales para una gran empresa de consumo masivo proveyendo el sustento jurídico para el cambio de modelo de sus operaciones en Mendoza.
- Asesoré a empresas en aspectos contractuales, societarios, laborales, y administrativos.

Datos Personales

26 años - Argentino
(54 9 261) 5329225
(54 9 11) 48027413
tomas.rodrique@alumni.iae.edu.ar
tbrodrigue@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Darden Business School,
University of Virginia
Virginia, EE.UU.
(Ene-Abr 2012)
International Exchange
Program

Abogado, Universidad de
Mendoza, Argentina

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Programa JAP (Jóvenes de alto potencial), IAE (2009).
- Miembro de la cátedra "Derecho procesal civil y comercial", Universidad de Mendoza (2007-2010)
- Programa Work & Travel WEUSA , California, EE.UU. (2004)

Peter C. Roessler

Licenciado en Music Business/Management con énfasis en estudios de emprendimiento. Experiencia en marketing internacional y finanzas en las industrias vinícolas y banca. Capacidad de visión innovadora y creativa.



Experiencia Laboral

2009/2010 BODEGAS Y VIÑEDOS LA RURAL - RUTINI

U.S. BRAND MANAGER, Nueva York, EE.UU.

- Fui el vínculo entre la bodega y su importador, Pasternak Wine Imports (PWI) y con más 10 distribuidores en todo el país.
- Tuve participación con los equipos de ventas y eventos para promover las marcas y atraer mas clientes aplicables.
- Gestioné las ventas de más de 6 marcas en el mercado directamente con PWI.

MARKET DEVELOPMENT MANAGER (2009/2010), Mendoza, Argentina

- Desarrollé mercados en Europa y EE.UU. obteniendo 4 nuevas plazas
- Llevé adelante en conjunto con el equipo varios proyectos de marketing.

ANALISTA DE INVESTIGACION (2009), San José, Costa Rica

- Trabajé con el equipo de ventas en San José, Manuel Antonio, Puerto Viejo, y Santa Teresa (Costa Rica) para aumentar las ventas de las marcas de Trumpeter y Rutini, y para encontrar nuevas oportunidades de mercado para dichas marcas en Costa Rica.

Datos Personales

28- años - Estadounidense
(+54 9 11) 68257377
(+1 203) 2577377
peter.roessler@alumni.iae.edu.ar
pete.roessler@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Darden School of Business,
University of Virginia
Virginia, EE.UU.
(Ene-May 2012)
International Exchange
Program

Major en Music Business/
Management, Concentración
en Entrepreneurial Studies,
Berklee College of Music,
EE.UU.

IDIOMAS

Español: Bilingüe
Italiano: Intermedio
Inglés: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Certificación de Landmark Forum (2002) y Landmark Forum Advanced Course (2010)
- Certificación de Investment Banking Institute en Financial Modeling (2008)
- Semestre de verano, Universidad de Yale (2002)

Narda Ruiz

Bachiller en Administración de Empresas con experiencia en el área comercial y de marketing. Capacidad para trabajar con efectividad bajo presión y habilidad de aprendizaje rápido. Orientación al cliente y logro por resultados.



Experiencia Laboral

2009/2011 HSBC BANK PERU

RELATIONSHIP MANAGER SME, Lima, Perú

- Estructuré líneas de crédito para cubrir los requerimientos del cliente.
- Identifiqué potenciales negocios con nuevos clientes y actuales, logrando concretar negocios por aproximadamente US\$4MM el año 2010.
- Trabajé en conjunto con personal de otras áreas para resolver inconvenientes encontrados por el cliente, así como desarrollar y manejar las relaciones de otros grupos de trabajo para obtener acceso a clientes y lograr la venta cruzada.
- Apoyé en la realización del proyecto de Business Internet Banking (BIB), plataforma especializada para clientes del sector de SME que facilitaría las interacciones de los clientes del segmento con el banco.

2006/2009 BANCO DE CRÉDITO DEL PERU

ASISTENTE DE NEGOCIOS SR. – ÁREA DE BANCA INSTITUCIONAL, Lima, Perú

- Responsable de monitorear y dar seguimiento a las operaciones y clientes de la cartera junior de gremios, Asociaciones, entidades religiosas y Colegios, y luego de la cartera senior de Gobiernos locales e Instituciones del estado.
- Asesoré en inversiones de excedentes a niveles corporativos y préstamos de mediano y largo plazo manejando montos mayores USD\$1MM por operación.
- Asesoré en negocios transaccionales y de Banca electrónica.
- Coordiné en conjunto con la mesa de tesorería los forwards, cotización de TC spot, tasas, overnight, certificados bancarios en MN y ME; mejorando los canales de comunicación con los clientes ofreciéndoles un servicio personalizado.
- Fidelicé clientes mediante desarrollo y formato de nuevos negocios (venta cruzada).
- Coloqué el servicio de factoring electrónico, cartas fianzas, entre otras.
- Monitoreé operaciones pasivas y activas.

2006 NOVARTIS BIOSCIENCES PERÚ S.A.

PRACTICANTE PROFESIONAL DEL ÁREA DE MARKETING, Lima, Perú

- Fui responsable de llevar los procesos para los lanzamientos de nuevos productos, mantenimiento de market share y coordinación para campañas OTC; así como de supervisar los avances de la fuerza de ventas de acuerdo a su meta.
- Apoyé en el establecimiento de forecast de ventas y su seguimiento, y el monitoreo de control de presupuesto y resultados.
- Colaboré en la elaboración de planes de marketing así como en la preparación de información y materiales para nuevos productos y ciclos promocionales, logística y desarrollo de material promocional.
- Apoyé la organización y ejecución de congresos y/o otras actividades.

Datos Personales

30 años - Peruana
(+54 9 11) 54159019
(+51 11) 5780253
narda.ruiz@alumni.iae.edu.ar
narda.ruiz@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Administración de Empresas, Universidad del Pacífico, Perú

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Francés: Intermedio
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Intercambio Universitario ESC ROUEN – Dominante Entrepreneuriat (Especialización Empresarial), Francia (2005)

Juliet Taylor

Asesora legal con experiencia extensiva en Asia y Australasia. Experta en cierre de transacciones complejas a través del liderazgo colaborativo de equipos multidisciplinarios. Alta capacidad de negociación y comunicación.



Experiencia Laboral

2007/2010 PAUL, HASTINGS, JANOFSKY & WALKER

ABOGADA, Hong Kong, China

- Fui miembro superior de uno de los equipos legales más reconocidos de financiamiento corporativo e infraestructura en Asia.
- Asesoré a los socios en el desarrollo y financiamiento del primer proyecto eléctrico independiente de clase "greenfield" cerrado en Indonesia desde hace 13 años con un presupuesto de U\$850 MM.
- Representé a los financieros en el financiamiento coreano e internacional de la adquisición apalancada del segundo cervecero coreano, transacción de U\$1.800 MM.
- Lideré la reestructuración de deuda del primer productor chino de revestimiento laminado de suelos.
- Estructuré y negocié los contratos de combustible y construcción relacionados a la primera central eléctrica de base mercante en Filipinas financiada sin recurso por instituciones internacionales.

2006/2007 MILBANK, TWEED, HADLEY & McCLOY LLP

ABOGADA, Hong Kong, China

- Miembro del equipo especialista de proyectos y financiamiento corporativo con foco en la República Popular China.
- Representé un JV coreano/suizo con un presupuesto de U\$2.000 MM de financiamiento inicial y uno posterior de U\$1.500 MM para la construcción y expansión de su planta de semiconductores en Wuxi, China. Era el primer proyecto de una compañía de propiedad extranjera financiado sin recurso dentro de China.

2004/2006 BUDDLE FINDLAY

ABOGADA, Auckland, Nueva Zelanda

- Representé a prestatarios, empresas e instituciones financieras en varias transacciones de financiamiento apalancado y corporativo, insolvencia y reestructuración.
- Desarrollé productos "retail" de divisas para un banco neozelandés importante.

Datos Personales

29 años - Neozelandesa
(+852) 9722 7595
(+54 9 15) 35110551
juliet.taylor@alumni.iae.edu.ar
juliet.diana.taylor@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Master en Abogacía Comercial, Universidad de Auckland. Licenciatura en Abogacía, Licenciatura en Economía, Universidad de Canterbury, Nueva Zelanda

IDIOMAS

Español: Bilingüe
Inglés: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Miembro de Panel, "Anti-corruption teaching in Business Schools", PRME, (2011)
- Fagotista, Orquesta sinfónica de Nueva Zelanda

Francisco Tellechea

Médico con experiencia en la industria farmacéutica. Proactivo, con marcada orientación al aprendizaje y capacidad analítica. Dinámico, con capacidad de liderazgo y actitud entusiasta.



Experiencia Laboral

2009/2010 NOVARTIS ARGENTINA. UNIDAD DE ONCOLOGÍA CLINICAL RESEARCH ASSOCIATE, Buenos Aires, Argentina

- Manejé de manera simultánea numerosos ensayos clínicos, con centros a cargo en todo el país.
- Tuve a cargo el entrenamiento en investigación clínica a numerosos líderes de opinión dentro de la especialidad.
- Desde mi llegada, estimulé en un 100% el reclutamiento en los estudios a mi cargo, colaborando con el cumplimiento de los objetivos a nivel país.

2007/2008 BRISTOL-MYERS SQUIBB ARGENTINA, RESEARCH & DEVELOPMENT.

CLINICAL SITE MONITOR, Buenos Aires, Argentina

- Colaboré con estudios en 5 áreas terapéuticas diferentes.
- Obtuve resultados de excelente calidad, avalados por auditorías de investigación clínica sin hallazgos.

Datos Personales

29 años - Argentino
(+54 9 11) 58800659
(+54 11) 48212103
francisco.tellechea@alumni.iae.edu.ar
tellechea.francisco@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

UCLA Anderson School of Management, Los Angeles, EE.UU. (Ene-Mar 2012)
International Exchange Program

Posgrado en Marketing de la Industria Farmacéutica, Universidad de Belgrano.

Posgrado en Investigación Clínica Farmacológica, UBA/ CONICET. Médico, Universidad Austral. Argentina.

IDIOMAS

Inglés: Avanzado
Portugués: Avanzado
Español: Lengua Materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Intereses: Fotografía y literatura

Amelia Vargas Zapata

Experiencia en el área Administrativa y Financiera. Excelente capacidad analítica, de organización y planificación, enfocada a la resolución de problemas y a la toma de decisiones. Visión global y estratégica del negocio. Alta flexibilidad.



Experiencia Laboral

2008/2010 STAR SOLUTIONS S.A. (Soporte técnico de Apple Inc. en Colombia, México y Puerto Rico)

GERENTE FINANCIERA Y ADMINISTRATIVA (2009/2010), Bogotá, Colombia

- Dirigí el proceso de reestructuración operativa, logrando una reducción de gastos fijos del 50%.
- Negocié los cambios de esquemas de contratación con los empleados de la compañía, así como la reestructuración de pasivos bancarios y con proveedores.
- Preparé y evalué la ejecución del presupuesto de la compañía.
- Lideré un equipo de 8 personas con responsabilidad en Recursos Humanos, Contabilidad, Administración, Logística y Finanzas.
- Integré el Comité Directivo.

COORDINADORA FINANCIERA Y ADMINISTRATIVA (2008/2009), Bogotá, Colombia

- Diseñé el flujo de caja de la compañía y controlé su ejecución.
- Estructuré las políticas y procesos del área Financiera y Administrativa y la de Control Interno, así como su inclusión en el ERP diseñado por la compañía.
- Propuse e implementé el programa de auditoría de ingresos, logrando la facturación y recaudo del 100% de los servicios prestados.

2007/2008 COMPAÑÍA COLOMBIANA AUTOMOTRIZ (Ensamble y Comercialización de Vehículos MAZDA)

ANALISTA DE TESORERÍA, Bogotá, Colombia

- Elaboré el presupuesto de flujo de caja, detectando las necesidades para cada mes y las estrategias de financiación de las mismas.
- Manejé el control diario del flujo de caja.
- Completé, negocié y conduje el programa de seguros de la compañía, logrando reducciones de hasta 30% en las pólizas.

2007 POSSE, HERRERA & RUIZ

ASISTENTE DE GERENCIA FINANCIERA Y ADMINISTRATIVA, Bogotá, Colombia

- Preparé y presenté informes de rentabilidad por abogado y de control presupuestal a la Gerencia.
- Manejé los pagos al exterior y el control de cartera.
- Colaboré en los procesos administrativos de la oficina.

2006/2007 COMPUTEC S.A. (Datacrédito)

ANALISTA FINANCIERO, Bogotá, Colombia

- Controlé el Portafolio de Inversiones.
- Construí el flujo de caja de la compañía.
- Generé informes sobre la situación financiera de la empresa, seguimiento del presupuesto y proyecciones de cierre del año para presentar a la Vicepresidencia.
- Colaboré en el proceso de cálculo del WACC de la compañía.

2005 OPPENHEIMER INC.

PASANTE - ASISTENTE DE CORREDOR DE BOLSA, Washington, D. C.

- Investigué sobre Fusiones y Adquisiciones (M&A) próximas a ejecutarse en el mercado Norteamericano.
- Identifiqué oportunidades potenciales de negocios para el corredor asignado, logrando entre 3 y 5 nuevos contactos diarios.

Datos Personales

27 años Colombiana/Costarricense
(+54 9 11) 5462 0050
(+54 11) 4803 4309
amelia.vargas@alumni.iae.edu.ar
ameliavargasz@gmail.com

Formación

MBA Full Time

IAE Business School, Buenos Aires, Argentina

Especialización en Finanzas, Universidad de los Andes.
Profesional en Finanzas, Gobierno y Relaciones Internacionales, Universidad Externado de Colombia, Colombia.

IDIOMAS

Inglés: Bilingüe
Francés: Intermedio
Español: Lengua materna

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Beca de Honor U. Externado de Colombia
- Diplomado Gestión de Negocios en Europa. ESADE. Barcelona, España (2003)
- Washington Semester Program. American University. Washington, D. C. "International Business and Trade" (2005)